

OUEST ISOL & VENTIL, constitue la branche Isolation et Ventilation du Groupe SIG France, et distribue une gamme complète d'équipements techniques destinés au marché du 2nd œuvre bâtiment & industrie.

En matière d'isolation, nous transformons et commercialisons des produits isolants pour la thermique industrielle et le génie climatique. Côté Ventilation, nous disposons d'une offre globale pour les chantiers aérauliques, s'étendant à tous les marchés de notre métier : l'habitat, le tertiaire et l'industrie.

Pour ces activités, nous nous appuyons sur un réseau de 50 agences commerciales en France et 500 collaborateurs. Nous recrutons pour **notre agence de Lomme (59)** un(e):

RESPONSABLE D'AGENCE H/F *Ventilation*

Poste :

Rattaché(e) au Directeur Régional, vous êtes chargé(e) pour votre agence, d'atteindre les objectifs de vente et de rentabilité déterminés dans le cadre de la politique de l'entreprise. Vous êtes par ailleurs le représentant local de l'entreprise vis à vis de l'externe.

Vos missions s'articuleront autour de 3 principaux axes : la gestion commerciale, financière et humaine de l'agence.

Vous êtes garant(e) du développement commercial (essentiellement tourné vers une clientèle de professionnels), en véritable «patron» de votre agence.

Au contact direct de votre clientèle, vous assurez la mise en œuvre de la politique commerciale, vous animez et assistez votre équipe au quotidien dans le déploiement des plans d'actions, dans le souci permanent de garantir et d'optimiser la qualité de service auprès de vos clients.

Profil :

De formation supérieure, vous justifiez d'une **expérience probante dans la distribution professionnelle** à des responsabilités de management de centre de profit. Votre connaissance de l'environnement du bâtiment (**Génie Climatique idéalement**) sera un réel atout à votre candidature.

Fort de votre approche commerciale et de votre sens du service client, ce sont vos qualités de manager fédérateur des hommes, votre implication et votre engagement au quotidien auprès de vos clients, votre goût du challenge et du résultat qui seront les atouts de votre réussite à ce poste.

Package de rémunération attractif : fixe + 13ème mois + primes/objectifs + Intéressement + Participation + Véhicule de fonction + Mutuelle.

Poste en CDI à pourvoir immédiatement.

Vous êtes prêt à relever un nouveau challenge au sein d'un spécialiste ? Alors rencontrons-nous !

Merci de postuler directement sur notre portail recrutement =>

<http://www.sig-recrute.fr/recrutement-offres-formulaire.php?id=1183>