

QUEST ISOL & VENTIL, constitue la branche Isolation et Ventilation du Groupe SIG France, et distribue une gamme complète d'équipements techniques destinés au marché du 2nd œuvre bâtiment.

En matière d'isolation, nous transformons et commercialisons des produits isolants pour la thermique industrielle et le génie climatique. Côté Ventilation, nous disposons d'une offre globale pour les chantiers aérauliques, s'étendant à tous les marchés de notre métier : l'habitat, le tertiaire et l'industrie.

Pour ces activités, nous nous appuyons sur un réseau de 50 agences commerciales en France et 500 collaborateurs.

Nous recrutons pour notre siège à Alizay (proche Rouen), un(e) :

CHEF DE MARCHÉ - ISOLATION TECHNIQUE

Missions :

Rattaché(e) au Directeur du Développement, le Chef de Marché intervient de manière transversale et recherche l'adhésion des équipes autour des projets qu'il conduit :

- Propose et assure les actions de développement de la gamme
- Pilote l'élaboration et la mise à jour réglementaire des produits fabriqués dans nos usines
- Développe les produits de notre marque de distributeur
- Met en place les catalogues commerciaux (définition de l'offre produits, pricing, actions marketing)
- Participe au suivi de la stratégie d'achat (choix des fournisseurs, choix des produits) et développe le sourcing
- Met en place et effectue le suivi de la stratégie de vente et de stockage
- Pilote la mise en place de supports de communication interne et externe (internet, intranet, fiches techniques, brochures)
- Analyse le marché en étant au contact direct des agences (concurrence, produits, réglementation, clients...)
- Assure la promotion de nos produits auprès des Bureaux d'Etudes
- Assure une action réglementaire et lobbyiste auprès du Syndicat national de l'Isolation
- Pilote et valide l'évolution des logiciels d'aide à la vente
- Assure la formation des équipes commerciales sur la réglementation, les produits, les outils d'aide à la vente
- Participe de manière proactive aux Category Forum Technical Insulation européens

Profil :

De formation technique supérieure, de type ingénieur en génie thermique ou climatique, vous disposez d'une expérience similaire de 4 ans minimum dans le secteur de l'isolation (activité B to B).

Votre connaissance de la réglementation en matière d'isolation technique est impérative. Vous avez une bonne culture business et une vue d'ensemble des acteurs du marché.

Homme ou femme de terrain, diplomate et ferme à la fois, vous faites preuve d'un excellent relationnel ainsi que de réelles facultés de discernement et de persuasion

Autonome, rigoureux et accrocheur, vous avez le sens de l'engagement et un fort sens du résultat. Vous êtes à l'aise dans le traitement et l'analyse des données chiffrées & vous maîtrisez parfaitement les outils informatiques et la programmation de logiciels. Anglais opérationnel.

Poste nécessitant des déplacements ponctuels sur l'ensemble du réseau.

Localisation Alizay, près de Rouen

Merci de postuler directement sur notre portail recrutement =>

<http://www.sig-recrute.fr/recrutement-offres-formulaire.php?id=1191>