

**TECHNICO-COMMERCIAL H/F**

COMPAS– Secteur Saint Thierry – Soissons

Type d'offre : CDI

Le Groupe coopératif VIVESCIA est spécialiste de la production et de la transformation des céréales.

Fiers de notre mission « Nourrir les Hommes », nous prenons soin des grains et les valorisons pour apporter

une alimentation saine et équilibrée aux consommateurs du monde entier.

2ème groupe coopératif céréalier européen, détenu par 11 000 adhérents agriculteurs, VIVESCIA réunit plus de 8000 collaborateurs dans 25 pays, avec une large diversité de métiers et d’entreprises leaders, opérant « de l'agriculteur au consommateur ».

Nous ne nous contentons pas d’affirmer que notre principal capital est humain, nous cherchons à agir en conséquence. Au premier rang de notre démarche figurent la sécurité au travail et le développement professionnel et personnel de nos collaborateurs.

COMPAS a pour mission première de proposer son expertise, des produits & des services performants pour développer durablement sa part de marché en distribution d'agrofournitures et en collecte sur le territoire champenois.
Ainsi, l'offre COMPAS adossée à VIVESCIA, permet de garantir aux agriculteurs clients

· une rémunération optimale et durable des céréales,
· des produits qualitatifs et particularisés (intrants, consommables, produits d'équipement),
· un support technique en expertise agricole, maraîchère ou viticole,
· des prestations sur mesure (logistique d'enlèvement et de stockage, d'approvisionnement...),
· des conseils administratifs et réglementaires,
· des consultations économiques dans le cadre de la collecte.

**Description / Mission :**

Sous la direction du Responsable commercial, vous serez plus particulièrement en charge de :

Dans votre spécialité Agriculture, vous êtes responsable d’un portefeuille de clients à fidéliser et vous en prospectez de nouveaux.
Pour ce faire, les missions que nous vous proposons consistent en :
- Effectuer des visites de conseils et de préconisations nécessaires à la conduite des productions et/ou transformations auprès de vos clients selon les bonnes pratiques agricoles, sur la base d’une solide expertise technique
- Assurer la vente des produits et services, acheter les productions (collecte) auprès de ces mêmes clients
- Veiller au suivi des commandes et assurer le SAV,
- Développer la part de marché de votre territoire dans les activités de vente d'approvisionnements, de services et d’achat de collecte.

**Formation / Compétences :**

De formation initiale Bac+ 2 à Bac +3 dans le domaine agricole, doublée d’une formation commerciale, vous justifiez idéalement d’une première expérience réussie dans un métier de vente de services ou de conseil aux agriculteurs.

Vous connaissez et/ou appréciez le milieu agricole. Vous êtes chaleureux, énergique, déterminé et entreprenant. Vous aimez apprendre et souhaitez enrichir vos compétences.

Nous vous proposons un parcours d’intégration, un plan de formation et un encadrement régulier pour vous permettre de progresser rapidement et répondre au mieux aux besoins des agriculteurs.

**Informations complémentaires et rémunération :**

Lieu du poste à pourvoir : secteur Saint Thierry – Soissons.

CDI