**TECHNICO-COMMERCIAL ITINERANT (H/F)**

BASSI SAS est une entreprise familiale, fabricant de systèmes d’automatismes pour portails depuis plus de 40 ans sous la marque « Europe Automatismes » et négoce basée à Toulouse. L’entreprise propose également une large gamme d’accessoires, de contrôles et gestion d’accès, d’interphonie, d’alarmes et de vidéosurveillance ainsi que des portes rapides et stores bannes. Depuis septembre 2019, nous avons intégré la gamme des portes de garage HORMANN, CADIOU entre autres.

Nos valeurs sont : la satisfaction des clients, la réactivité, le service et la convivialité.

Rattaché(e) au responsable du service commercial, vous aurez la charge de développer le chiffre d’affaires en Haute Garonne sur une base de clients existants et de prospection.

Vous prospecterez des clients type BtoB : professionnels (installateurs, distributeurs…) et vous réaliserez des offres sur mesure.

Vous serez appuyé(e) dans vos actions par une équipe de technico-commerciaux sédentaires, de techniciens et d’une assistante commerciale.

Vos avantages : CDI, primes trimestrielles sur objectifs, véhicule de société fourni avec la carte carburant et télépéage, tickets restaurants ou frais réels, téléphone portable, ordinateur portable, mutuelle et prévoyance (convention du bâtiment).

Votre profil : Titulaire d’un BAC+2 ou équivalent Commerce souhaité et du permis B. Débutant accepté. La connaissance des métiers de la fermeture du bâtiment ainsi que de solides compétences en mécanique, électrotechnique et électricité seront appréciées.

Compétences du poste :

* Définir le plan d’action commercial et établir le plan de tournée (ciblage, interlocuteurs, préparation de dossiers techniques),
* Etablir un devis,
* Négocier un contrat,
* Suivre la réalisation d’une prestation technique.

Qualités professionnelles : persévérance, rigueur, relations clients, esprit d’équipe

Salaire annuel : entre 25Ke et 30Ke

Temps de travail : 35h

Date de prise de poste : septembre 2020