

## OFFRE D'EMPLOI

### Responsable commercial(e) IRVE (F/H)

CDI - Poste basé à Paris 20e



**Mobilize Power Solutions est une marque experte en solutions de recharge pour les véhicules électriques et portée par une filiale de Renault Group et Solstice**, deux acteurs de référence sur le marché de la mobilité électrique.

Mobilize Power Solutions, c'est avant tout une structure où il fait bon vivre basée sur des valeurs qui nous sont chères : **diversité, engagement environnemental et expertise !**

Pour son **Pôle Business Development**, Mobilize Power Solutions recrute un(e) **Responsable commercial(e) IRVE**.

### LE POSTE

Rattaché(e) directement à la Direction Générale de Mobilize Power Solutions, votre rôle est d'accompagner la croissance de la société et son développement national en synergie avec les équipes de Solstice et de Renault Group.

En tant que **Responsable commercial(e) IRVE**, vos missions comprennent :

#### Le développement commercial:

- Construction du plan commercial, en lien avec les objectifs du groupe.
- Mise en place de process commerciaux.
- Prospection et suivi commercial d'un portefeuille clients.
- Montage d'offres techniques et financières pour les travaux d'installation des bornes de recharge et services:
  - Identification et cadrage du besoin
  - Définition de la solution technique, après, le cas échéant, une visite sur le terrain et étude de faisabilité
  - Chiffrage de la prestation
  - Conseils et accompagnement du client
  - Négociations et signature du contrat
- Réponse aux appels d'offres.

#### Le management:

- Encadrement d'une équipe d'ingénieurs commerciaux
- Identification des besoins en recrutement, sélection et intégration des nouveaux entrants.
- Développement des compétences du Pôle Business Development.
- Animation des réunions commerciales.
- Cohésion d'équipe.

## LE PROFIL RECHERCHE

**Vous êtes Ingénieur ou issu(e) d'une formation supérieure en génie électrique, techniques de vente, ou relation clients.**

**Vous êtes attiré(e) par le commerce et passionné(e) par la mobilité électrique.** Vous recherchez le challenge et vous souhaitez vous voir rapidement confier des responsabilités.

Vous disposez d'une **expérience de 5 ans minimum** sur du développement commercial d'activités ou sur un poste similaire dans le secteur de l'énergie, la construction ou le génie électrique, vous permettant de prendre en charge les dimensions techniques et commerciales inhérentes au poste. Une expérience en management est indispensable.

**Mobilize Power Solutions assurera toutes les formations internes nécessaires pour assurer votre rapide montée en compétence et l'autonomie** (parcours intégration dès le démarrage du contrat).

**Poste ouvert, à temps plein en CDI**, basé au siège de Mobilize Power Solutions, Paris 20<sup>e</sup>. Des déplacements ponctuels sont à prévoir au niveau national (Permis B obligatoire). Rémunération selon expérience.