

OFFRE D'EMPLOI

Responsable d'agence SOLSTYCE Grand Est F/H

*CDI à temps plein – Basé à Strasbourg (67)
Parcours d'intégration de 6 mois*



ENTREPRISE SOLSTYCE

SOLSTYCE est une société spécialisée dans la **construction et l'exploitation de centrales photovoltaïques de moyenne et grande puissance**. Leader sur le marché du **bâtiment à haute performance environnementale**, SOLSTYCE se démarque par une expertise technique de pointe et une approche innovante.

Comptant 85 collaborateurs, la société est reconnue par ses clients (grands donneurs d'ordre publics, promoteurs privés, entreprises générales, grands électriciens) pour le haut niveau de qualité et de valeur ajoutée apportée à chaque étape du projet photovoltaïque. A travers chaque centrale photovoltaïque réalisée dans un modèle « clé en main », SOLSTYCE confirme son engagement pour des projets favorisant la haute performance architecturale et énergétique.

SOLSTYCE est certifiée ISO 9001:2015 et 14001:2015 pour la conception, construction et exploitation de centrales photovoltaïques. Pour plus d'informations, consultez www.solstyce.fr.

Pour accompagner son développement en région, SOLSTYCE recherche un(e) :

RESPONSABLE D'AGENCE GRAND EST F/H

LE POSTE

En tant que **Responsable d'agence Grand est**, votre rôle est d'accompagner la croissance de la société et son développement régional.

Rattaché directement à la Direction Générale de SOLSTYCE, vous assurez le développement de ses activités photovoltaïques.

Vos missions comprennent notamment :

Développement commercial

- Construction du plan commercial, en lien avec les objectifs du groupe, sur les métiers travaux, études, prestations de maintenance
- Identification des clients cibles, suivi et développement d'un portefeuille de clients BtoB
- Gestion de la démarche commerciale sur la zone géographique, depuis l'identification des opportunités jusqu'à la signature des contrats clients
- Contribution aux appels d'offres nationaux menés par la Direction Commerciale



Suivi de la production

- Pilotage de la production
- Pilotage des thématiques sécurité, qualité et contrôle de gestion

Management

- Recrutement et management des équipes
- Développement personnel et des compétences des équipes
- Participation aux programmes d'amélioration continue inter-agences

Gestion

- Elaboration et suivi du budget annuel
- Reporting auprès de la Direction générale

Les + du poste :

- Démarche entrepreneuriale
- Management
- Forte autonomie
- Possibilité d'intervenir sur des projets innovants

LE PROFIL RECHERCHE

Indéniablement attiré par le terrain, vous avez envie de vivre une expérience entrepreneuriale, adossé à un groupe solide et en forte croissance. Vous disposez de qualités relationnelles permettant de nouer des relations de confiance avec vos clients, de motiver vos équipes et de faire avancer les projets.

Vous disposez d'une formation supérieure en génie électrique, automatismes, informatique industrielle, avec **10 ans d'expérience minimum** en développement commercial et conduite d'affaires **dans le secteur de l'énergie / construction.**

Vos qualités d'organisation et de rigueur vous permettent de mener à bien plusieurs projets en parallèle et vous adapter aux spécificités de chaque client (Promoteurs privés, Collectivités locales, Entreprises Générales, Entreprises d'électricité, Producteurs d'énergie).

Curieux et touche à tout, vous êtes capable de vous former et de vous adapter pour aborder en permanence de nouvelles problématiques techniques.

Vous recherchez le challenge et vous souhaitez vous voir rapidement confier des responsabilités.

Poste ouvert à temps plein en CDI, basé à Strasbourg (67). Des déplacements sont à prévoir au niveau régional (Permis B obligatoire) et des déplacements ponctuels au siège. Rémunération selon expérience.

Parcours d'intégration : formation aux outils et process de travail Solstyce les 6 premiers mois

CONTACT

gd@solstyce.fr

SOLSTYCE SAS
38 avenue Léon Gaumont
75020 PARIS
www.solstyce.fr