



TERTAR Sanae

Titulaire d'un DUT en Techniques de Vente et Service Client à l'École Supérieure de Technologie et je suis profondément motivée et convaincue que votre institution est l'endroit idéal pour réaliser mon projet professionnel

CONTACT



+33-7 45 75 63 75



tertarsanae@gmail.com



Le Blanc-Mesnil, France

LANGUES

Arabe (Langue Maternelle)

Français (Courant)

Anglais (Intermédiaire)

COMPÉTENCES

- Pack office
- Montage Vidéo
- Canva
- Réseaux Sociaux
(Instagram, Facebook, Tiktok, Twitter, LinkedIn)
- Illustrator

- Travail en équipe
- Capacité d'adaptation
- Organisation
- Autonomie

FORMATION

Bachelor en Marketing et Communication Digitale **2023**
IPAG Business School, Paris

DUT en Techniques de Vente et Service Client **2021**
École Supérieure de Technologie Oujda, Maroc

Baccalauréat Sciences physiques et chimie **2018**
Lycée Ibno Zohr, Maroc

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Stage facultatif / SIVEPRO, Maroc

De Novembre 2021 à Mai 2022

- Prise de connaissance de l'agence
- Garder le contact avec la clientèle
- Accueillir, conseiller, et fidéliser les clients
- Techniques de vente
- Négociation

Stage de fin d'études / Atlas Bottling Company, Maroc

De Mai 2021 à Juillet 2021

- J'ai travaillé sur le thème : L'impact de covid 19 sur les entreprises marocaines : Le cas de Atlas Bottling Company

Stage d'initiation / Imane Safe Tours, Maroc

De Juillet 2020 à Août 2020

- Prise de connaissance de l'agence
- Garder le contact avec la clientèle
- Accueillir, conseiller, et fidéliser les clients
- Gestion des réseaux sociaux

CENTRES D'INTERÊT

- Méditation
- Lecture
- Musique