



07 58 66 48 98

24 ans

ahitejasmine@gmail.com

Actuellement à Toulouse, recherche en Île de France

<https://www.linkedin.com/in/jasmin-e-ahite-1897272a6?utm>

Pas de permis de conduire

Connaissances informatiques

CANVA

IBM SPSS STATISTICS 20

PACK MICROSOFT OFFICE (Word, Excel, Power point)

Sage gestion commerciale

Langues

Français

C2

Anglais

B1

Atouts

Ponctualité

Prospection commerciale

Relation clients

Sens de l'écoute

Volonté d'apprendre

Centres d'intérêt

Cuisine

Jeux de société

Lecture

Musique

Sport

Jasmine AHITE

RECHERCHE D'ALTERNANCE EN BACHELOR ASSISTANTE COMMERCIALE

Actuellement en DUT Macroéconomie et conjoncture économique internationale, je suis à la recherche d'une alternance en BAC+ 3 dans le domaine du management et développement des activités commerciales. Votre entreprise étant performante en fonction de sa rentabilité et de sa réputation, retient toute mon attention et je souhaiterais apprendre de vous. Responsable, motivée, dynamique et ayant un bon relationnel client, je saurai effectuer un travail de qualité qui vous sera bénéfique.

Diplômes et Formations

- **Bachelor Responsable Commercial Retail : 3 jours entreprise/2 jours à l'école**
Septembre 2024 [Ascencia Business School](#) Paris, La Défense
- **DUT Macroéconomie et Conjoncture Économique International**
Depuis décembre 2023 [UNIVERSITE LE MANS](#) Le Mans
- **LICENCE MANAGEMENT INTERNATIONAL**
D'octobre 2019 à août 2022
[ECOLE SUPERIEURE DE GESTION D'INFORMATIQUE ET DES SCIENCES](#) Togo
- **BACCALAURÉAT**
De septembre 2018 à juillet 2019 [COLLEGE PERE AUGUSTIN PLANQUE](#) Togo

Expériences professionnelles

- **Aide soignante en milieu hospitalier**
Depuis février 2024 [Résidence de l'écuyer](#) France
Aide à la mobilité
Maintien de l'environnement propre aux résidents
Distribution de + de 70 repas par service
- **EMPLOYÉE POLYVALENTE**
Janvier 2024 [KFC -AMREST COLOMIERS](#) TOULOUSE
Préparation de l'assemblage des produits KFC
Entretien et nettoyage du restaurant
Préparation de 30 commandes par jour
- **CHARGÉE DE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL**
De juillet 2022 à novembre 2023 [FIDELIA ASSURANCES S.A](#) TOGO
Prospection de nouveaux clients
Analyse des besoins clients et proposition de solutions adaptées
Conseil clients
Saisie des données clients
- **CHARGÉE CLIENTELE - COMMERCIAL**
De février 2022 à juin 2022 [VAC-TOGO](#) TOGO
Gestion des appels téléphoniques et de la base de données clients.
Suivi du portefeuille clients
Coordination des expéditions et suivis des livraisons
Collaboration en équipe pour la satisfaction des clients
Suivi des commandes et émissions des factures
Conseils et suivi des clients
- **SECRÉTAIRE-CAISSIÈRE**
De mars 2021 à novembre 2021
[ECOLE SUPERIEURE DE GESTION D'INFORMATIQUE ET DES SCIENCES](#) TOGO
Etat de recouvrement
Encaissements
Saisie des données

Compétences

Autonome

Communication

Prise d'initiative

Sens d'organisation

Travail en équipe