

## **GUILLAUME PERROTIN**

12 rue du verger  
37230 FONDETTES

☎ 06.01.88.10.95

✉ guillaume.perrotin37@gmail.com

Né le 29 mai 1974

Marié - 2 enfants

Permis A - B - CE

### **DIRECTEUR D'AGENCE**

#### **COMPÉTENCES DEVELOPPÉES**

- Flexibilité
- Sens de l'argumentation
- Management d'équipes
- Mise en place de plans d'actions commerciaux et d'exploitations
- Sens des responsabilités / fiabilité

#### **EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES**

12/2020 à ce jour     **Directeur Régional**  
PHM GROUP - Tours (37)

##### **Fonctions**

- **Pilotage des activités messagerie** † Encadrement de 3 agences et d'1 hub soit 70 ETP – Management d'équipes pluridisciplinaires dans l'excellence opérationnelle
- **Gestion du portefeuille client** † Ouverture des comptes – Revalorisation tarifaire
- **Suivi des relations avec les confrères** † Développement de l'activité – Tarification

##### **Principales réalisations**

- Mise en place d'une prestation logistique d'entreposage et de stockage de spiritueux
- Rédaction des process du plan de traction du hub

03/2008 à 11/2019     **Directeur Agence**  
DB SCHENKER France - Tours (37)

##### **Fonctions**

- **Exploitation des transports** † Gestion d'une agence de transports routiers de marchandises et d'1 hub national de messagerie – Organisation des flux logistiques nationaux et internationaux par des moyens en propre ou par le biais de l'affrètement, dans le respect des objectifs de productivité, rentabilité et qualité
- **Gestion des ressources humaines** † Recrutement, management et formation de 150 collaborateurs dans le respect du cadre légal et des règles d'hygiène et sécurité – Animation des Institutions Représentatives du Personnel
- **Développement commercial et déploiement politique marketing** † Animation d'une équipe de 3 commerciaux garant des objectifs de la marge – Suivi d'un portefeuille clients « Grands Comptes » – Mesure de la satisfaction clients – Gestion des éventuels contentieux – Identification des pistes de développement visant à accroître le CA – Mise en place de plans d'actions commerciaux

- **Comptabilité et contrôle de gestion** † Gestion d'un centre de profit – Elaboration des budgets et plans de développement, pilotage des résultats et investissements – Analyse des coûts de revient, préconisations et mise en œuvre des actions correctives

### **Principales réalisations**

- Suivi d'un projet de construction et mise en service d'un établissement de 6000 m<sup>2</sup>
- Doublement du CA sur une période de 10 ans (de 12 à 24 M€)
- Maintien d'un climat social favorable au développement de l'activité

04/1999 à 11/2007    **Directeur Technique**  
Transports PERROTIN - Souvigné (37)

### **Fonctions**

- **Gestion d'une PME** † 17 collaborateurs dans l'exploitation au quotidien – Suivi et développement commercial – Définition de la stratégie nationale

05/1999 à 08/1999    **Contrôleur de gestion**  
Stage                    Direction Générale des Armées - Indret (44)

09/1998 à 04/1999    **Contrôleur de gestion**  
Stage                    Société Générale - Brest (29)

01/1995 à 09/1996    **Agent d'exploitation**  
Stage                    Transports PIVOIN (Température dirigée) - Château la Vallière (37)

### **FORMATION INITIALE**

- 1999 Grade Master – Ecole Supérieure de Commerce de Brest
- 1998 Grade Master – Ecole de Commerce de Pékin – Chine
- 1996 Attestation de formation de logistique de distribution
- 1996 Attestations de Capacité en Transport de Marchandises, Commissionnaire en Transports et Voyageurs
- 1996 B.T.S Exploitation des Transports et Logistique – Poitiers

### **FORMATION CONTINUE**

- Management au leadership transformationnel
- Renforcer notre discours commercial

### **INFORMATIQUE**

- Maîtrise des logiciels bureautiques
- Utilisation du logiciel « Traplus »

### **LANGUES**

- Anglais, espagnol, chinois

### **LOISIRS**

- Course à pied, marathons, voyages