POTEAUX Christophe

28 Route de Semur 50 ans

21390 Précy sous Thil Pacsé, 2 enfants.

1. 07.69.54.89.65 Permis B

cpoteaux13@gmail.com

**COMPETENCES**

**Commercial**

Garantir la bonne application de la politique commerciale globale de l’entreprise.

Centraliser toutes les informations utiles à la bonne connaissance de l‘économie régionale et à son approche commerciale. Identifier des pistes de développement régional spécifiques visant à accroitre le CA.

**Management**

Diriger le service d’administration des ventes. Manager des projets à moyen et long terme.

Mettre en place des opérations d’animations commerciales.

Animer les réunions Recruter les commerciaux

Diriger et animer la force commerciale. Former et accompagner les commerciaux sur le terrain. Négocier les contrats complexes ou grands comptes.

**Gestion**

Suivre les résultats individuels et collectifs. Valider l’atteinte des objectifs.

Contrôler les budgets. Analyser les résultats. Proposer des plans d’action régionale, d’agence ou individuelle.

Garantir la bonne gestion administrative de la région. Assurer les reportings régionaux à la direction.

**PARCOURS PROFESSIONNEL**

***09/2022 à ce jour***

***EURADIF .*** Commercial grand EST

Activité : fabricant renommé de panneau de remplissage décoratif isolant PVC/ALU destiné aux industriels de la menuiserie et fabricant de porte monobloc prêt à poser direct fenêtriers et menuisiers Développement du réseau Passage.

***12/2018 -09/202***

**Groupe NORMABAIE .**Technico-commercial Bourgogne et Centre

Activité : fabricant de menuiseries PVC/ALU/VOLETS ROULANT et PORTAIL .BtoB

***10/2017 -12/2018 .*** Agent commercial multicartes secteur Bourgogne

 Activité : spécialiste tous produits fermetures et menuiseries.

Distribution aux professionnels sous les marques FPEE, FLO Fermetures ,ATULAM ,KE GENNIUS ,,réseau Arts et Fenêtres, Ouverture’S,Wizéo.

***03/2015 -10/2017***

 **JANNEAU MENUISERIES . technico-commercial Bourgogne**

Activité : fabricant de menuiseries PVC/ALU/BOIS) BtoB ,artisans menuisiers ,fenêtriers, ,architectes ,maitre d’œuvre .

 ***2012- 2015***

 **WIMOVE MHC .groupe MANTION** . responsable commercial France

Activité : automatismes, porte de garage, volet roulant/battant. BtoB, suivi réseau installateurs, revendeurs.

Recrutement, formation, challenge. Gestion GSB, Castorama(référencement et suivi).Vente aux particuliers,8 commerciaux.

***2009 – 2012***

 **GYT**. Responsable régional Grand Est et Centre

Manager de 5 commerciaux.

Activité : portails, aluminium/pvc, automatisme ;48 départements, B to B/recrutement gestion d’un budget, formation des clients sur site ,animation des réseaux, production personnel sur 6 départements

***2006-2009***

**BOIS&CONCEPTION.**  Gérant

Activité : Construction de maisons en bois

Prospection, vente, salon professionnel, gestion et suivi de chantier, gestion administrative, montage.

***2005 – 2006***

**MENUISIER CONSEIL** ( LES ZELLES) technico-Commercial Grand EST Rhône Alpes

Activité : fabricant de fenêtres PVC, volets roulants. Animation et développement des magasins. Formation technique et commerciale des nouveaux vendeurs des adhérents ; prospection de nouveaux points de vente, devis, prise de commandes et métrage des chantiers.

***2000 – 2005***

 **PREFALU** groupe SEPALUMIC. Responsable commercial

Activité : Vente de portails aluminium, fenêtre alu/pvc, volets, automatismes …Animation et création de la force de vente sur toute la France(10 commerciaux), suivi des grands comptes clients et négoces matériaux.

***1997– 1999***

**TECHNIFEN** . Technico-Commercial Bourgogne

Activité : fabricant de menuiseries PVC ,volet roulant. BtoB, création du secteur.

***1992– 1997***

**CULLIGAN** . Attaché-commercial

Activité : Ventes auprès des particuliers (traitement de l’eau)

**DIVERS**

**.** Rallye automobile, Moto enduro, ski, VTT, voiture ancienne .