



1 : EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

De Avril 2022 à aujourd'hui : Planète- GP Boissons : Responsable de Secteur Missions ou tâches réalisées :

- **Planète boissons Marseille :** Rattaché au directeur commercial : développement DN sur portefeuille client existant, et développement nouveau client, analyse commerciale sur statistiques des ventes et analyse de la rentabilité par secteur, accompagnement des commerciaux, prise de commandes, suivi de la balance commerciale et gestion des encaissements ;
- **GP Boissons la Seyne-sur-mer :** développement DN sur portefeuille client existant, et développement nouveau client, analyse commerciale sur statistiques des ventes et analyse de la rentabilité par secteur, accompagnement des commerciaux, prise de commandes, suivi de la balance commerciale et gestion des encaissements ; digitalisation du dépôt et mise en place de process logistique, gestion de la relation fournisseur et achat.

De Mars 2021 à Janvier 2022 : Groupe RVJ PACA : Conseiller Commercial

Missions ou tâches réalisées : Développement du Chiffre d'affaires, Prospection téléphonique et physique, suivi et réalisation des objectifs en termes de C.A et prises de rendez-vous qualifiés, suivi et entretien du parc clients.

De Janvier 2019 à Février 2021 : Rossi Boissons 13 : Responsable de Secteur Missions ou tâches réalisées : Gestion d'un portefeuille de 160 clients, étendu sur 8 arrondissements de Marseille (6,7,8,9,11, Allauch, Plan de Cuques, Château Gombert), Prise de commandes, Développement du CA, Prospection, Gestions des encaissements et suivi de la clientèle.

Décembre 2016 à juin 2017 : Häagen-Dazs Géant Casino Marseille La Valentine - Vendeur en alternance dans le cadre d'un BTS MUC :

Missions ou tâches réalisées : Prise de commandes, Gestions des stocks et des Réassorts

2 : DOMAINES DE COMPETENCES

Juin 2017 Obtention du BTS Management des unités commerciales **Septembre 2016**
BTS MUC 2ième Année alternance MBS Marseille

Septembre 2014 BTS MUC Initial Groupe Merkure Aix en Provence

Juin 2013 Obtention du baccalauréat Professionnel Commerce **Marseille** *Lycée Charles PEGUY*

Juin 2012 Obtention BEP Métiers de la Relation aux Clients et aux Usagers (MRCU)
Marseille *Lycée Charles PEGUY*

Juin 2010 Obtention Brevet des collèges et B2I
Marseille *Collège Chevreul Champavier*

Compétences informatiques : Pack Office

LANGUES

Anglais : Courant

CENTRES D'INTERETS

Sports (individuels et collectifs), Voyages, Actualités politiques et économiques