# MARC HECHAIME

50 rue de Boulainvilliers, 75016, Paris

: +33 7 69 99 75 55 : mhechaime@gmail.com

Nationalité Française

#  EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

**Juin 2017 - ETANCO, le Pecq – France (300 M€ de CA en 2023)**

 **Présent *Directeur Général Europe (Périmètre Europe : 180m€ CA, 600 salariés)***

* Responsabilité complète de l’activité : Finance, RH, Ventes, Marketing, Service Client, Après-Vente, support technique, logistique
* Recrutement et management des équipes, suivi des performances individuelles
* Ebitda multiplié par 2 en 4.5 ans, grâce à la mise en place de nombreuses actions opérationnelles
* Croissance externe : 4 acquisitions en Pologne, Roumanie, Allemagne et France entre 2017 et 2022
* Cession au groupe industriel Simpson Strong-Tie, coté au NYSE, en Décembre 2022
* Sortie du LBO en décembre 2022 avec un process très rapide, 2.5 mois entre le début des premières VDD et la signature du deal (BP, VDD, management package, financement, SPA, négo fonds PE …)

# Déc 2013 - CMA CGM, Marseille – France

**Avril 2017 *Stratégie et Fusions Acquisitions Groupe***

* Pilotage de projets stratégiques (M&A, investissements divers, partenariats stratégiques en Europe, USA, Asie)
* En charge des Ventes, du Marketing et des Opérations pour les Zones Moyen-Orient, Afrique et Méditerranée (75 pays, 9 filiales et/ou bureaux commerciaux locaux répartis sur les zones) : Chiffre d'affaires total de la zone multiplié par 4 en 3 ans

# Juin 2011 - Ernst & Young, Paris – France

## Nov. 2013 Manager M&A, Transaction & Commercial Advisory

* Due diligences financières relatives à des acquisitions, des cessions et des opérations de refinancement
* Développement commercial et gestion des appels d’offres
* Recrutement, formation et gestion des carrières des collaborateurs

# Sept. 2007 - Deloitte, Paris - France

**Juin 2011 Senior *Associate M&A, Transaction Advisory***

* Due diligences financières relatives à des acquisitions, des cessions et des opérations de refinancement
* Analyse des performances historiques et futures, y compris l’examen des principaux indicateurs de rentabilité et de croissance et détermination de la rentabilité
* Formation et coaching des équipes, forte implication dans la vie du cabinet (recrutements, évènements)

#  EDUCATION

|  |  |
| --- | --- |
| **2005 - 2007** | **Master en Management, ESCP-EAP (France et UK) et ESA (Beyrouth)** |
| **2000 - 2005** | **Master en Droit privé des affaires, Université Saint-Joseph, Beyrouth – Liban, en collaboration avec Assas (France) et Georgetown (USA)** |
| **2000** | **Baccalauréat Général Série S, mention Très bien** |

 **INFORMATIONS ADDITIONNELLES**

**Langues** Français (langue maternelle), anglais (courant), arabe (libanais : courant), allemand (notions)

**Informatique** Expérience approfondie MS Office (Excel, Word, Powerpoint, Outlook)

**Intérêts** Tennis, Squash, voile, voyages

Depuis 2007, j'ai construit ma carrière dans le secteur des fusions et acquisitions, débutant chez Deloitte avant de rejoindre Ernst & Young à Paris. En 2013, alors que j'étais Manager chez Ernst & Young, j'ai décidé de faire le saut vers l'industrie et j'ai intégré CMA CGM, un leader mondial dans le transport maritime et la logistique, en tant que Directeur des fusions acquisitions et stratégie.

En 2017, après avoir rencontré le PDG d'Etanco à Paris, j'ai été séduit par le projet de croissance de cette PME sous LBO. Suite à l'investissement du fonds de Private Equity Intermediate Capital Group (ICG), j'ai investi personnellement dans le LBO et rejoint Etanco en tant que Directeur adjoint. Depuis mon arrivée, j'ai joué un rôle clé dans la réalisation de 4 acquisitions structurantes en France et en Europe, contribuant ainsi à la croissance du chiffre d'affaires de 160 millions d'euros en 2017 à 300 millions d'euros à la fin de 2023. Cette croissance a été principalement alimentée par les acquisitions, avec une croissance organique de 5 % par an.

Fondée en 1952, Etanco est une entreprise spécialisée dans la conception, la fabrication et la distribution de systèmes de fixation pour l'enveloppe du bâtiment. Aujourd'hui, le groupe emploie plus de 1000 personnes et exporte ses produits dans plus de 50 pays à travers le monde, avec des entités de distribution en Belgique, en Italie et en Europe de l'Est.

En 2019, j'ai été promu Directeur Général Europe (Pologne, Italie, Allemagne, Belgique), où j'ai pris en charge un périmètre de 180 millions d'euros et 600 salariés.

Grâce à nos efforts collectifs, nous avons réalisé une sortie réussie de LBO en décembre 2022, lorsque Simpson Strong Tie, un groupe américain coté à la bourse de New York (NYSE), a acquis Etanco pour 725 millions d'euros, soit près de trois fois notre chiffre d'affaires à l’époque et 15x l’EBITDA.

Je serais ravi de discuter avec vous de mon parcours et de mes aspirations, et de vous présenter comment mes compétences peuvent apporter de la valeur à votre organisation.