

Jean-Michel CHARDON

COMMERCIAL DEVELOPPEMENT

Profil

“Doté d’un solide tempérament de vendeur, intuitif et perspicace, mon goût du challenge a favorisé mon esprit d’entreprise ainsi que le goût des initiatives et des responsabilités”

Domaines d'expertise

- Officine
- Communication
- Assurance
- Entreprise
- Gestion clientèle
- Recherche et développement
- Prise de parole en public

Contactez-moi :

Portable : 06.51.13.55.55
jmchardon16@gmail.com
02 impasse Puygardin
16710 Saint Yrieix sur Charente

Expérience professionnelle

WELCOOP SOLUTION PRODUITS (16.19.23.24.46.47.79.86.87)

DÉLÉGUÉ PHARMACEUTIQUE - SEPTEMBRE 2023/A CE JOUR

- Prospecter les pharmacies afin de développer le secteur ;
- Fidéliser les clients et apporter une plus-value au chiffre d'affaires ;
- Animer une équipe officinale, répartiteurs afin de distribuer nos gammes qui sont le laboratoire Marque Verte et Pharma Lab.

L'AUXILIAIRE PHARMACEUTIQUE (12.19.23.24.46.87)

CHARGÉ D'AFFAIRES - JUILLET 2018/JUILLET 2023

- Recherche de pharmacie à vendre ;
- Présentation des officines aux acquéreurs, visite et montage d'un prévisionnel de reprise ;
- Accompagnement des acquéreurs (mise en relation avec un comptable, présentation du dossier aux banques, accompagnement juridique) ;
- Développement d'un réseau (répartiteurs, laboratoires, groupements professionnels, experts-comptables et investisseurs).

WINPHARMA (16.17.19.37.79.86.87)

RESPONSABLE DEVELOPPEMENT - OCTOBRE 2012/MAI 2018

- Recherche et développement de pharmacies pour changement de logiciel de gestion d'officine (Groupements Phamavie, Giphar, Giropharm, Univers Pharmacie, Alphéga, Lafayette et groupements par régions) ;
- Mise en place de solutions d'étiquetages électroniques.

P.C.L (16.17.19.37.79.86.87)

CONSEILLER EN COMMUNICATION - OCTOBRE 2007/SEPTEMBRE 2012

- Gestion et fidélisation d'un portefeuille clients ;
- Recherche de nouveaux clients afin de leur apporter des solutions de communication (emballages cartons, sacs plastiques BIO, objets cadeaux).

SARL SOTRIMD (ANGOULÊME)

GERANT DE SOCIETE - MARS 2000/SEPTEMBRE 2007

- Activités : Traitements de bois, termites, isolation, menuiseries pvc et aluminium ;
- Gestion commerciale et administrative de l'entreprise ;
- Administration, professionnels et particuliers.

STE UAP (LIMOGES

CONSEILLER FINANCIER - SEPTEMBRE 1990/DÉCEMBRE 1999

- Recherche et développement de nouveaux clients et spécialisé dans la défiscalisation pour les professionnels de santé.

Formation

UCPE PARIS

ECOLE D'ASSURANCE - 1998/1990

LYCÉE SAINT-PAUL ANGOULÊME

BAC G3 - 1985

Principaux intérêts

- Tennis
- Ski
- Voyage
- Cinéma
- Cuisine
- Animaux