



# NATHAN CABANIS

Fiable, à l'écoute, curieux

RH en alternance  
Contrat de 1 an +/- , pour septembre 2024

## COORDONNÉES

92130 Issy les Moulineaux  
07 81 81 42 43  
nathan.cabanis@gmail.com  
16/01/2001  
RQTH



QR-code linkedin

## OBJECTIF PROFESSIONNEL

Les métiers des ressources humaines niveau BAC+5.

## SAVOIR ÊTRE

Écoute active, sérieux, sens du détail,  
fiable, empathique, créatif, curieux,  
persévérant, aisance relationnelle,  
adaptabilité

## COMPÉTENCE PRO

Recrutement, prospection, prise de rendez-vous  
Reporting, gestion de données, étude de  
marché, analyse, utilisation de job-board,  
onboarding, communication, sourcing, premier  
contact téléphonique

## LANGUES ET BUREAUTIQUE

Anglais niveau B2 (intermédiaire)  
Pack office, Visio, Teams, Onedrive

## CENTRES D'INTÉRÊTS

- Séries et films d'animation
- Jeux vidéos, mangas
- Sport : basketball
- Photographie

Recherche une alternance dans les Ressources Humaines.  
6 à 8 jours par mois en centre de formation.

## FORMATIONS

**Bachelor Ressources humaines** (2024/2025)  
**IPAC bachelor Factory** Boulogne Billancourt  
Début le 9 septembre 2024

**Bachelor gestion des RH** (2023/2024)  
**ESUP école de commerce.**

Le recrutement, la formation, la paie, le droit social,  
gestion de projets, mises en situation, étude et analyse de  
CV. L'accueil des nouveaux salariés.

Création de charte de télétravail

**BTS NDRC** (Négociation et Digitalisation de la Relation  
Client) - (2022/2023) **métier du commerce**

**ISIFA PLUS VALUES** - Issy les Moulineaux  
- Commerce, marketing, management, communication  
réseau sociaux , prise de RDV.

**BAC TCVA** (Technicien Conseil Vente spécialisation  
Alimentaire) - Session 2021

Lycée **LPAP Gabriel Bridet** - Anet

## EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

**Duoday dans les ressources humaines**

**AmRest (KFC,sushi shop)** 11/2023

Introduction aux divers métiers des ressources humaines.  
la formation, recrutement, administratif, insertion handicap

**assistant COMMERCIAL SIXENSE Digitale (groupe Vinci)** -  
stage de 7 semaines 12/2022

- Prospection : recherche de possibles clients sur LinkedIn
- Prise de rendez-vous : appel des prospects
- Planification des réunions
- Gestion des données clients et commerciales
- Recherche sur le marché : étude sur le domaine du BIM
- Reporting: rapport des informations récoltées sur un prospect
- Suivi d'une présentation du métier RH par un DRH

**assistant COMMERCIAL Groupe Rodin** -  
stage de 8 semaines. 05/2022

- Mission RH de recrutement et communications sur réseaux sociaux  
d'un poste de commercial sédentaire.
- Prospection : 300 appels/j métiers du médical et para-médical
- Prise de rendez-vous : déterminer une date et heure

## MEMBRE D'ÉQUIPE DES RAYONS

- Auchan Issy les Moulineaux**- stage de 7 semaines 11/2020
- Apprentissage communication managériale
- Contact clients,
- Réassort
- Mise en rayon
- Planning et mise en place d'une tête de rayon