

Mevognon Hubert Lysias TOVIESSI

INGÉNIEUR D'AFFAIRE

Curieux, très motivé, organisé et polyvalent. J'aime me mettre au service de ceux qui en ont le plus besoin. Je suis à la recherche d'un poste en CDI. Doué aussi bien dans les tâches administratives et commerciales.

Diplômes et Formations

- **Master Ingénieur d'Affaire ESIC** Malakoff, France / D'octobre 2021 à septembre 2023
- **Formation PSC1 Croix-Rouge** Paris / Novembre 2023
- **Licence en Marketing Institut Supérieur de Management ISMA** Porto-Novo, Benin / De 2012 à 2015
- **BTS Communication d'Entreprise ISM Adonai** Porto-Novo / BENIN / De 2013 à 2014
- **Baccalauréat Série Littéraire A2 "LA CITÉ "** Porto-Novo, Benin / De 2011 à 2012

Expériences professionnelles

- **Chargé de mission ESSAP Formation** Paris, France / De janvier 2022 à février 2024
Recrutement et sélection de profils pour la formation.
Animation des réunions d'informations
Prospection, développement de partenariats et placement entreprise.
Organisation et suivi des parcours en alternance
Rédaction de contrat d'alternance et suivi OPCO (Contrat de professionnalisation & d'apprentissage)
Coordination avec les entreprises partenaires pour assurer le bon déroulement des périodes en entreprise.
Suivi de la satisfaction des apprenants et des entreprises partenaires
Mise en œuvre d'actions d'amélioration.
Conception et réalisation de spots et affiches publicitaires.
Promotion de l'offre de formation sur les réseaux sociaux.
- **Gestionnaire de stock Assistant Groupe OFMAS International** Porto-Novo (Bénin) / De février 2021 à septembre 2021
Contrôle de stocks rigoureux
Organisation de la chaîne d'approvisionnement
Planification des livraisons & réception matériel
Contrôle qualité et quantité des marchandises réceptionnées
Préparation de commandes & inventaire
Inventaire
- **Agent Superviseur ONG Initiative Sans Frontière** Cotonou (Bénin) / De décembre 2019 à décembre 2020
Superviseur IEC (Informations Éducation Communication) sur le projet Actions pour un Changement de Comportement
Organisation des activités selon les objectifs du projet
Communication avec les communauté rurales et péri-urbaines pour une amélioration de leurs conditions de vie
Planification des tâches
Proposition des améliorations à la hiérarchie
- **Chargé de ventes (Auto-Entreprise) Bonne Bouche** Cotonou / Depuis 2019
Prospection sur le terrain
Positionnement des produits sur le terrain
Présentation des produits aux clients
Négociation des prix & Relance de la clientèle
- **Agent commercial/cellule Marketing et Communication Agence VEYVEY** Cotonou / De juin 2016 à juin 2018
Prospection sur le terrain des potentiels clients
Présentation des produits et services de la société
Négocier les prix
Transmission des commande aux différents services
Relance de la clientèle
Compte rendu de mes activités et des résultats à la hiérarchie
- **Stage Académique TUNDE MOTORS S.A** Cotonou / D'octobre 2015 à janvier 2016
Accueil des clients dans le showroom
Négociation & vente,
Prospection sur le terrain & Relance de la clientèle
- **Direction des Relations Publiques Office de Radiodiffusion et Télévision du Bénin (ORTB) /** Cotonou / D'octobre 2014 à janvier 2015
Chargé de relation publique
Programmation des annonces avec le logiciel PERFECTO
Mise en place des stratégies de fidélisation de la clientèle
Concevoir des dossier de sponsoring des évènements
Suivre la satisfaction des clients, personnel et partenaires

🏠 Arcueil (94110)
✉️ tovilyssias@yahoo.fr
☎️ 0611185594

Compétences

Gestion de projet - Coordination -
Recrutement- Négociation - Création
Graphique - Accompagnement

Informatique

Ypareo



Canva




Pack Office



Atouts

Communication et sociabilité, Endurance,
Compétitivité, Organisation, Bon sens du
travail d'équipe.



Centres d'intérêts

Lecture - Sport - Musique - Agronomie

Langues

Français



Anglais

