

OUMAR NDIAYE

COMMERCIAL EN ALTERNANCE
ÉLIGIBLE À LA PRIME DE 6 000 EUROS

INFORMATIONS



+33 780 85 85 38

ndiayemb459@gmail.com

4 Rue Cours Toujours,
Chanteloup-les-vignes

Permis B

LANGUES

Français : Maternelle

Anglais : Courant

COMPÉTENCES

- Communication
- Maîtrise des outils informatiques (Word, Excel, Canva, etc)
- Maîtrise de certains outils de travail d'équipe
- Connaissance en management, techniques de vente et marketing
- Aptitude à la coordination et de la gestion d'équipe
- Aigu sens de l'analyse et de La Synthèse

CENTRES D'INTÉRÊT

Musique

Voyage

Sport

Lecture sur les tendances du marketing et des ventes

PROFIL

Professionnel dynamique et engagé, je mets ma passion pour les stratégies commerciales au service de votre équipe. Fort de mes compétences solides alliant théorie et pratique, je suis prêt à contribuer activement à vos succès tout en continuant à développer mon parcours.

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Employé Polyvalent - CDI

Mai 2024

INTERMARCHÉ - Paris, 14 Rue Didot, 75014

- Gestion de la caisse
- Garantir la qualité et la fraîcheur des produits
- Veiller à l'approvisionnement régulier des rayons
- Assurer un accueil et un service de qualité aux clients

STAGE - Commercial B2B

Mai 2022 - Août 2022

BUUTIC - Dakar, Sénégal

- Force de proposition pour optimiser les stratégies commerciales
- Réponses rapides et efficaces aux besoins clients, renforçant la confiance
- Prospection physique ciblée, élargissant le portefeuille client
- Collaboration inter-équipes pour un suivi client efficace
- Analyse des retours clients pour améliorer les offres

STAGE - Adjoint Administratif

Fév 2021 - Mai 2021

UNIVERS PROFESSIONNEL - Dakar, Sénégal

- Accueillir les appels avec professionnalisme, garantissant une communication fluide
- Numériser et organiser les documents pour une gestion efficace de l'information
- Assurer le suivi des courriers entrants et sortants pour une traçabilité optimale
- Fournir un soutien administratif polyvalent et fiable aux différents départements

CDD - Commercial terrain

Oct 2020 - Jan 2021

NESTLÉ - Dakar, Sénégal

- Présentation stratégique des produits aux clients potentiels. Élaboration et suivi de rapports de prospection détaillés
- Conseil personnalisé et efficace auprès de la clientèle

FORMATIONS

Mastère Manager du développement commercial

INSTITUT F2I - Vincennes

2024 - 2026

Licence Marketing et Stratégie

UNIVERS PROFESSIONNEL - Dakar, Sénégal

2019 - 2022

Baccalauréat

COURS PRIVÉ SECONDAIRE MAME NDIIRA - Dakar, Sénégal

2018