



JEAN PIERRE LAPEYRE

TECHNICO-COMMERCIAL BtoB

PROJET

Technico-commercial BtoB avec une longue expérience chez, les distributeurs professionnels, en GSA et GSB à la recherche d'un poste dans le domaine du bâtiment, secteur agricole, et produits techniques.

MES ATOUTS

- Excellent relationnel
- Respect des engagements
- Autonomie, Organisation
- Adaptabilité

COORDONNÉES

☎ 06 81 20 40 85

✉ jeanpierrelapeyre31@gmail.com

📍 31700 Mondonville

OUTILS

- Dialux 4.13
- SAP Netweaver
- CRM Salesforce

LOISIRS

Président / Membre du comité exécutif d'association Rugby, comité des fêtes, etc.

FORMATION

2020

AFE (Association Française de l'éclairage) 1 et 2

1992

IPC (Institut de Promotion Commerciale, CCI Toulouse)

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

LEDVANCE / OSRAM Fabricant de matériels d'éclairage

Technico commercial division professionnelle

1999 - Fin 2023

- Vendre et assurer le suivi des relations avec divers segments de clients, notamment :
 - Grossistes en matériel électrique
 - Installateurs, BE , Architectes
- Augmentation constante des résultats...

- Prospector, Identifier les nouvelles opportunités commerciales du secteur
- Renouvellement de clients et augmentation du CA...

- Dispenser des formations (Clients et Installateurs)
- Notoriété de la marque , prescription marque

- Répondre aux appels d'offres, prescription de produits et solutions techniques
- Gestion de projets

Commercial division grand public

1992 - 1999

- Négociations des référencements de la marque par magasin et au niveau régional
- Augmentation de +15% du CA tous les ans
- Merchandising des rayons et gestion d'une dizaine de merchandiseurs
 - Mise en place des promos et actions commerciales

LE DISQUE BLEU Grossiste en agroalimentaire

1982 - 1992

- Magasinier, préparateur de commandes, gestionnaire des stocks, livreur
- Assistant commercial et commercial volant
- Mise en place du système de commandes par téléphone