

Coralie GARCONNET

 **06 24 83 97 29**

coraliegarcconnet11@gmail.com

Permis B

33 ans

EXPERIENCES

Business

Developer

Depuis Novembre 2023

Directrice adjointe, Leclerc (CDI)

Essonne(91) (management de 100 collaborateurs, assurer la productivité, rentabilité du magasin, gestion des stocks, négociations fournisseurs et assortiments, développement opérationnel et stratégique)

*Mai 2023
Octobre 2023*

Responsable Grands Comptes Régionaux, Episaveurs groupe POMONA (CDI)

Essonne (91) (gestion et pilotage des dossiers nationaux en région, management transverse de tous les services – RCI, restauration sociale et collective 80M €)

*Mars 2020
Janvier 2022*

Responsable d'exploitation, GSF (CDI)

Val de Marne (94) (gestion de l'intégralité de l'exploitation du secteur : RH (recrutement, paies), financière (rentabilité, achats), managériale et organisationnelle de 100 salariés 2M€)

*Juin 2015
Mars 2020*

Responsable de secteur, ODI groupe PLG (CDI)

Villeneuve la Garenne (92) (Développement grands comptes et gestion portefeuille clientèle 77-94-91 divers segments CHR – MAISON DE RETRAITE – COLLECTIVITES 1,5M €)

*Octobre 2013
Juin 2015*

Attachée Commerciale, Fiducial Office Solutions (CDD Alternance)

La Défense, Paris (92) (Création de supports marketing opérationnels, développement d'une nouvelle offre commerciale grands comptes)

*Septembre 2012
Septembre 2013*

Technico-commerciale, Demadis (CDD Alternance)

Développement et gestion portefeuille clientèle (77-94) (Prospection téléphonique – prise de rendez-vous – développement C.A et portefeuille clientèle – livraisons – devis – démonstrations produits)

*Août 2010
Juillet 2012*

Responsable de rayon, Go Sport (CDD Alternance)

Centre commercial *Carré Sénart* (Merchandising – gestion de la promotion des ventes – formation stagiaires – réapprovisionnement – vente – conseil – inventaire – commande)

*Septembre 2008
Juillet 2010*

Vendeuse, Elliot James (CDD Alternance) Conseillère de vente, Centre commercial *Bois Sénart* (accueil, conseil, retouche, commande)

FORMATIONS

2013 - 2015

Ascencia Business School d'Evry (Alternance)

Master 2 Management stratégique d'entreprise (obtenu major de promotion)

2012 - 2013

IUT d'Evry (Alternance)

Licence technico-commerciale en produits industriels (obtenu)

2010 - 2012

Faculté des métiers d'Evry (Alternance)

BTS Gestionnaire d'unité commerciale (obtenu)

2008 - 2010

Faculté des métiers d'Evry (Alternance)

Baccalauréat professionnel commerce (obtenu avec mention)

COMPETENCES

Langues

Anglais : intermédiaire
Espagnol et italien : scolaire

Informatique

Bureautique: PACK OFFICE très bonne maîtrise, CRM

CENTRES D'INTERET

Sports

Pétanque, tennis de table

Divers

Piano, guitare, chant, lecture, cuisine