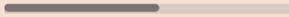




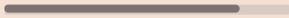
✉ jabbourmanar@gmail.com
📄 Permis B
☎ 0698103558

Informatique

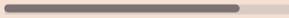
Matlab



PVSYST



Pack Office

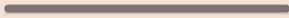


Langage C

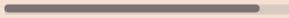


Langues

Arabe



Français



Anglais



Centres d'intérêt

Art plastique

Fitness

Réseaux sociaux

in @manarjabbour

Manar JABBOUR

Master ingénierie des systèmes solaires thermodynamiques

Account manager expérimentée en B2B des solutions solaires photovoltaïque, avec une bonne maîtrise en développement de relations clients, négociation de conditions de vente et de contrats. Ainsi que la bonne gestion de portefeuilles clients, et une capacité démontrée à dépasser les objectifs de vente annuels de plus de 20% et connaissance du marché et de ces besoin en matières des solutions solaires.

Diplômes et Formations

- **Master en ingénierie des systèmes solaires thermodynamiques**
D'octobre 2018 à octobre 2020 [Université Cadi Ayyad](#), FSSM
- **Licence professionnelle en énergies renouvelables**
De septembre 2013 à juin 2016 [Université Ibn Zohr](#), FPO
- **Année d'études en mathématique, informatique et physique (MIP)**
De septembre 2012 à juillet 2013 [Université Hassan 1er](#), FST, Settat
- **Baccalauréat en science physique et chimie**
[Lycée Moulay Ismail](#), Casablanca

Expériences professionnelles

- **Account manager**
Depuis août 2023 [Disway](#) Casablanca
Identifier et prospector de nouvelles opportunités commerciales en solutions solaires photovoltaïques.
Développer et entretenir des relations solides avec les clients existants.
Comprendre les besoins et les objectifs des clients pour proposer des solutions adaptées.
Négocier les conditions de vente, les prix, les contrats et les termes avec les clients.
- **Chargée d'affaires**
De novembre 2022 à juin 2023 [Sigma équipement](#) casablanca
Commercialisation des produits solaires et thermiques.
Prospecter des nouveaux projets thermiques (chauffage central, climatisation, piscine..).
Etude de faisabilité et chiffrage des offres.
Faire du porte à porte pour présenter les produits.
Chercher des appels d'offre et étudier leur faisabilité.
- **Chargée d'affaires photovoltaïque stagiaire**
D'août 2022 à novembre 2022 [Greentherm](#) Casablanca
Prospecter et identifier des projets solaires photovoltaïques et enrichir le portefeuille des clients.
Etude et dimensionnement des installations photovoltaïques.
Réaliser des devis et des offres de prix pour les systèmes photovoltaïques OFF- Grid, ON-Grid et pompage solaire.
- **Stage de fin d'études en master**
2018 [Green Energy Park](#) IRESEN, Benguerir
Etude et simulation d'une centrale hybride CSP/PV pour le climat de différents sites au Maroc. Optimisation de la production électrique de la centrale CSP/PV et le prix du kWh.
- **Stage de fin d'études en licence**
Mai 2016 [ONEE Branche Electricité](#), Casablanca
-Etude technico-économique d'une installation photovoltaïque.

Compétences

Maitrise des solutions et produits solaires photovoltaïque

Prospection et développement de clientèle

Communication et négoce

Etude et dimensionnement des installations solaires photovoltaïques