









Olivier HENRY

Opérateur

COORDONNÉES

-  32 bis route des Ecobuts , 44860, Saint-Aignan-Grandlieu
-  06 51 56 43 75
-  tenryoli@gmail.com
-  41
-  Française
-  Permis B
-  Marié
-  Mobilité

COMPÉTENCES

- Autonomie
- Relation client
- Dynamisme
- Ouverture d'esprit
- Adaptabilité
- Capacités d'adaptation
- Motivation d'équipe
- CACES 1/3/5

CENTRES D'INTÉRÊT

- Voyages: Usa, Asie, Amérique du sud, Canada, Afrique ...
- Passion pour le sport
- Ancien sapeur pompier volontaire caserne de Saint Herblain.

LANGUES

Français

Langue maternelle

Anglais

Intermédiaire

PROFIL PROFESSIONNEL

Autonome et enthousiaste, mes expériences m'ont permis de renforcer mes acquis et de m'adapter à chaque situation aussi bien dans le management, la productivité et la rentabilité.

Dotée d'une grande capacité d'adaptation, je m'adapte à toutes les situations.

PARCOURS PROFESSIONNEL

Gérant de société 01/2019 - Actuel
Sport Inside - Thouaré sur Loire

- Suivi régulier des indicateurs clés de performance pour identifier les axes d'amélioration.
- Gestion d'une équipe, incluant le recrutement, la formation, l'encadrement des membres du personnel, ainsi que l'organisation des tâches et du planning.

Directeur développement 01/2015 - Actuel
GIGAFIT - Freelance

- Recherche et validation des locaux -Promotion et vente de contrat de franchise France et étrangers -Gestion des équipes de développement
- Prise en charge de prospects qualifiés et proposition d'une offre personnalisée dans le but de les convertir en clients.
- Suivi rigoureux du processus commercial depuis la prise de contact jusqu'à la signature du contrat.

Gérant de société 01/2021 - 06/2024
Studio 20' - ORVAULT

- Gestion d'une équipe, incluant le recrutement, la formation, l'encadrement des membres du personnel, ainsi que l'organisation des tâches et du planning.

Conseiller immobilier 01/2013 - 12/2015
GUY-HOQUET - Freelance

- Constitution portefeuille client -Vente maison, appartement, terrain
- Organisation des signatures de contrats.
- Suivi régulier des évolutions du marché immobilier local et national pour anticiper les tendances.

Directeur développement 01/2012 - 12/2015
AZIX

- Prospection ciblée sur le terrain ou à distance afin de conquérir de nouveaux clients sur le secteur confié.

- Gestion du développement commercial B2B : prospection, rendez-vous, contractualisation et fidélisation des clients.
- Organisation des rendez-vous clients afin de faire découvrir les produits et traiter les éventuelles objections.
- Organisation régulière de réunions d'équipe pour partager les meilleures pratiques et favoriser la cohésion entre les collaborateurs.

Gérant de société

01/2011 - 12/2013

CRAZY FITNESS

- Gestion d'une équipe, incluant le recrutement, la formation, l'encadrement des membres du personnel, ainsi que l'organisation des tâches et du planning.

Directeur

01/2005 - 12/2013

SPORT INSIDE

- Gestion Exploitation de 10 centres de remise en forme Paris, Nantes, Toulouse, Bordeaux
- Recrutement, formation, encadrement et évaluation du personnel d'exploitation afin d'assurer des performances optimales.
- Gestion d'une équipe, incluant le recrutement, la formation, l'encadrement des membres du personnel, ainsi que l'organisation des tâches et du planning.

Opérateur COS

01/2001 - 12/2005

SECURITAS

- Contrôle du bon fonctionnement des dispositifs de télésurveillance, vidéosurveillance et alarmes.
- Adaptation rapide à différents interlocuteurs et différentes situations.
- Gestion des situations d'urgence avec calme et sang-froid.
- Coordination avec le personnel chargé du suivi à distance (télésurveillance) pour assurer une intervention efficace.

Mission industrie cariste

Chupin emballage, Tipiak, Marais, aeroport Nantes Atlantique - Intérim

FORMATION

CACES 1,3,5

ECF - Rezé

DAEU Université Nantes, 01/2002 - 01/2004