

# ZOHRA OUHADDA

Recherche d'alternance autant que Ingénieur, Chargée d'Affaires pour la rentrée de septembre 2024



10 Rue de Noailles  
78000 Versailles  
+33 7 51 11 50 91  
ouhaddazohra41@gmail.com  
27 ans  
Permis B  
in Zohra OUHADDA

## PROJETS

### Etude Stratégique et Marketing - Le comptoir de Torcy

Plan de développement commercial  
Diagnostic stratégique  
Analyse du marché

### Business Game - Création d'entreprise - IAG Paris

Simulation d'une création et gestion d'une entreprise dans le secteur automobile. stratégie, marketing, finance, production, qualité, logistique, vente.

## SOFT SKILLS

Communication, Bon relationnel

Responsabilité, Engagement

Sens du collectif, Travail en équipe

Motivation, Adaptabilité

Souriante, Joyeuse et Bonne Humeur

## HARD SKILLS

- Suite Office (Word, Excel, PowerPoint) 
- Canva 
- Réseaux Sociaux (Linkedin, Facebook, Instagram ...) 
- Gestion de Projets 
- Ciblage, prospection et négociation de nouveaux clients 
- Gestion de la relation client - CRM (suivi contractuel, e-mailing, fidélisation...) 
- Organisation et logistique d'évènements client 

## LANGUES

Français bilingue  
Anglais intermédiaire  
Arabe langue maternelle

## HOBBIES

- Cuisine 
- Gâteaux 
- Voyages 
- Sport 

## RÉSUMÉ

Actuellement en formation d'ingénieur d'affaires avec une spécialisation en marketing digital et **forte de 1 an d'expérience en alternance autant que manager de boutique**, je suis à la recherche d'une nouvelle opportunité d'alternance **autant que Ingénieur, chargée d'Affaires**.

Mon expérience m'a permis de développer des compétences solides en gestion d'équipe, merchandising et satisfaction client, tout en affinant mon approche analytique et stratégique.

**Engagée, joyeuse et de bonne humeur**, je souhaite mettre mon dynamisme et mon savoir-faire au service d'une entreprise ambitieuse, où je pourrai contribuer aux performances commerciales et au succès des projets.

## EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

### Manager de boutique - Alternante - Le Comptoir de Torcy, Torcy

août 2023

- Animation des ventes et performance commerciale.
- Contribuer au développement du chiffre d'affaires et développer le panier moyen.
- Garantir l'expérience et la fidélisation client.
- Participer à la définition des techniques de vente et des promotions.
- Manager, dynamiser et former une équipe de 5 personnes.
- Planification, gestion des plannings et suivi des opérations.
- Responsabilité de la gestion des stocks et suivi des réassorts.
- Participer au choix et à la négociation des fournisseurs.
- Application et surveillance rigoureuses des procédures d'hygiène et vérification des (DLC).
- Reporting d'activités.

### Enseignante vacataire, chargée de TP & TD - Université Mouloud Mammeri, Tizi-Ouzou, Algérie

septembre 2021 - février 2023

En charge des TP et TD du module "Physiologie Végétale" au profit des étudiants de Master 1 et 2 en Biotechnologie.

### Enseignante de cours de soutien - Primaire et Collège, Tizi-Ouzou, Algérie

septembre 2021 - février 2023

J'étais en charge de : d'accompagner les élèves dans leur apprentissage, de gérer la relation avec les parents d'élèves en répondant à leur besoin en terme d'éducation et d'enseignement de leur enfants.

### Caissière : Job étudiant - Hyper marché "HyperBas", Tizi-Ouzou, Algérie

juillet 2018 - juin 2021

J'étais en charge d'accueillir et répondre aux besoin client, d'enregistrer et encaisser les sommes correspondant aux achats clients.

### Stage - Hôpital Draa El Mizan - Laboratoire d'analyse, Tizi-Ouzou, Algérie

2015

J'étais en charge de : Réception et prise en charge du patient, Prélèvement, Analyse en utilisant plusieurs méthodes et outils ( microbiologie, biochimie, pharmacologie ..).

### Stage - Ecole de maternité, Tizi Ghennif, Tizi-Ouzou, Algérie

J'étais en charge d'accueillir correctement les enfants, effectuer des travaux pratiques avec eux (dessin, projets, jeux de réflexion...), éducation (gestes, manière, autonomie, organisation...).

## FORMATIONS

### Master Ingénieur d'Affaires, Spécialité Marketing Digital, IAG Paris, Paris

octobre 2023 - actuellement

*Piloter un plan stratégique / Développer des opportunités d'affaires / Analyser le besoin client / Elaborer et négocier une solution à haute valeur ajoutée / Manager des projets / Conception de contenus digitaux et infographie / Web analytique & business intelligence*

### Master 1 of Science en Marketing Digital, EDC Business School, Puteaux, France

mars - septembre 2023

*Finance d'entreprise / Gestion de projet et management des systèmes d'information / Management stratégique/ Ecosystème entrepreneurial / Business English*

### Master en Biotechnologie et Valorisation des plantes, Université Mouloud Mammeri, Tizi Ouzou, Algérie

2019 - 2021

*Obtention du diplôme de Master en Biotechnologie et Valorisation des plantes.*

- Projet de fin d'études : Influence de divers facteurs sur deux espèces, le Palmier Dattier et l'Olivier. Par le biais de la morphogénèse in-vitro.**

### Licence en Biologie et Physiologie Végétale, Université Mouloud Mammeri, Tizi Ouzou, Algérie

2015 - 2018

### Diplôme de Baccalauréat, série sciences expérimentales, Tizi-Ouzou, Algérie

2015