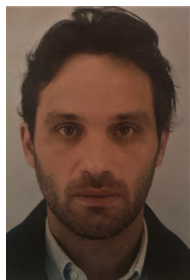


DELEGUE PHARMACEUTIQUE



Benjamin EBRI

11, rue Pierre Andron
33520 BRUGES

☎ 06 67 20 84 48

✉ benjaminebri@gmail.com

37 ans. Permis B

COMPETENCES

- Prospection.
- Négociation.
- Argumentation commerciale.
- Mise en œuvre et réalisation des objectifs.
- Suivi des dossiers.
- Relation clientèle.
- Connaissance dans le domaine pharmaceutique.

ATOUTS

- Bon relationnel.
- Autonome.
- Responsable et dynamique.
- Réelles capacités d'adaptation.

LANGUES

- Niveau scolaire en anglais et espagnol.

CENTRES D'INTERET

- Cinéma.
- Lecture.
- Sports : tennis, basketball,
- football

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

Depuis juin 2019

Délégué pharmaceutique au sein du Laboratoire TEVA

- Gestion d'un portefeuille clients.
- Prospection de nouveaux clients.
- Promotion de produits pharmaceutiques auprès des pharmaciens.
- Reporting auprès de la direction commerciale.

De septembre 2016 à mai 2019

Délégué pharmaceutique du Réseau EG Labo

- Gestion et développement d'un portefeuille clients pharmaciens pour le laboratoire EG.
- Prospection de nouveaux clients.

De mars 2012 à mars 2016

Conseiller commercial Société Direct Médica à Boulogne Billancourt

- Gestion et développement d'un portefeuille clients pharmaciens pour le laboratoire EG sur une plateforme téléphonique.

De septembre 2011 à mars 2012

Missions intérim puis CDD Télévendeur

- Vente de produits d'assurances, vente d'outils pédagogiques pour des collectivités territoriales : appels sortants, présentation produits, enregistrements commandes pour une clientèle captive et/ou non captive.

De septembre 2009 à août 2011

Commercial junior en alternance chez Bolloré Energie à Maisons Alfort

- Formation en alternance pour préparer un BTS Négociation Relation Client : contacts clientèle, vente de produits pétroliers.

De septembre 2006 à septembre 2009

Missions d'intérim à Bordeaux Kelly services

FORMATION INITIALE

Juillet 2011 : BTS Négociation Relation Client

Juin 2006 : Bac Série ES (Economique et Social)