

Valentin Chevalier
219 Rue Louis Bouscarain
34130 Lansargues.
0695307735
valentin.chevalier.ag@gmail.com

Objet : Candidature au poste de Directeur des Ventes

Madame, Monsieur,

Je souhaite vous exprimer ma candidature pour le poste de Directeur des ventes au sein de votre entreprise. Mes expériences en satisfaction client, développement commercial, gestion opérationnelle me permettront d'atteindre les objectifs fixés et d'apporter ma pierre à l'édifice.

Au fil de mon expérience professionnelle, j'ai eu l'opportunité de travailler dans des environnements dynamiques où l'analyse, le pilotage, l'animation de 13 entités étaient au cœur de mes responsabilités. Gérer un chiffre d'affaires d'environ 12 millions d'euros requiert une compréhension approfondie du marché, une capacité à identifier les leviers de croissance et une agilité pour ajuster la stratégie commerciale en fonction des résultats. Mon expérience antérieure m'a permis d'acquérir ces compétences essentielles et de les mettre en pratique avec succès. J'ai pu mettre en place des KPI nécessaires au développement du groupement, élaboration et la circulation de l'information interne, ainsi que la mise en place et le contrôle du respect des règles de sécurité sur les différents sites afin de rechercher l'excellence.

En qualité de Directeur des Ventes, je m'engage à fixer des objectifs ambitieux et à élaborer des plans d'actions commerciaux stratégiques pour les atteindre. Cela m'a permis notamment dans une expérience précédente de digitaliser le support et service client. Gagner en rapidité et en qualité de réponse tant à l'interne qu'à l'externe est un véritable moteur pour valider une satisfaction client et permettre l'obtention de nouveaux marchés. La mise en place de plans de progrès personnalisés et une animation quotidienne sont au cœur de ma méthodologie de gestion. Je suis convaincu de l'importance du management et du coaching pour développer les compétences individuelles et collectives de mon équipe. J'ai également pu piloter avec succès des initiatives de recrutement, de développement et de formation. J'estime qu'avoir des collaborateurs sûrs d'eux, efficaces et engagés, leur donne toute la capacité d'amener des solutions adaptées et sur-mesure à chaque client.

De plus, je suis conscient de l'importance d'assurer une présence active sur le terrain et de participer aux négociations sur les dossiers à forts enjeux. Accompagner mes commerciaux en rendez-vous clients est une pratique que je valorise, car elle me permet de comprendre les besoins spécifiques de nos clients et d'ajuster notre approche en conséquence.

Je suis enthousiaste à l'idée de rejoindre votre équipe et de contribuer à son succès en tant que Directeur des Ventes. Je suis convaincu que mes compétences, mon engagement et ma détermination seront des atouts précieux pour votre entreprise.

Je me tiens à votre disposition pour un entretien afin de discuter plus en détail de ma candidature. Je vous remercie pour l'attention portée à ma candidature et je reste dans l'attente de votre réponse.

Cordialement.

Valentin CHEVALIER