

Lettre de motivation :

Suite à l'obtention de mon BTS MCO, je suis actuellement à la recherche d'un poste de commercial terrain dans l'objectif de dépasser mes limites, mettre en épreuves mes différents skills afin d'apporter un maximum au sein de l'entreprise.

En effet, j'ai étudié lors de mes formations en BTS MCO, en DUT Techniques de Commercialisation et lors de mes études en STMG, la négociation et le management. J'ai donc suivi des cours qui m'ont permis d'approfondir mes connaissances managériales, et relationnelles avec les clients. Dynamique et rigoureux, mes 2 ans d'expérience en tant que vendeur chez BricoDépôt m'ont permis de mettre en place des devis, gérer un portefeuille client, accompagner le client du début jusqu'à la réalisation de la vente, gérer le site internet à l'échelle national, sans oublier la mise en place de vente additionnelle de façon subtile et concluante.

Je suis attiré par la relation client et le digital, j'ai toujours été curieux, ce qui me permet d'en apprendre toujours d'avantage sur le client, et autodidacte, c'est à dire que je veux toujours en savoir plus sur quelque chose sans en avoir l'obligation d'autrui.

Je souhaite maintenant orienter ma carrière vers la vente et la négociation en intégrant votre entreprise, très bonne dans son domaine, reconnu pour son sérieux et la qualité de ses services proposés aux clients, dans le cadre d'un CDI. Il serait pour moi une belle opportunité afin de découvrir de manière approfondit le métier de « commercial terrain » et ses missions !

Je me tiens à votre entière disposition pour tous renseignements complémentaires. Dans l'attente de vous rencontrer, je vous prie d'agréer mes sincères et respectueuses salutations.

Ayoub Moa.