

Commerce International / Export

Organisé - Flexible - Motivé - Analytique

MBA de l'école supérieure de commerce Emylon, Lyon, France



Yogesh Vasuja

Lyon, France

✉ : yogeshvasuja2015@gmail.com

☎ : +33 (0) 7 58 87 73 83

Expérience:

2016 – 2018: Cadre supérieur - Commercial Export, Somany Ceramics Limited

Somany Ceramics occupe le 2e rang (reconnaissance de la marque et capacité de production) parmi plus de 600 acteurs de l'industrie du carrelage (matériaux de construction)

Missions ou tâches réalisées ►

Développement commercial (approche, convaincre, négociateur, créer de nouveaux distributeurs en Asie du Sud-Est)

Accomplissement ►

- **démarrage du business dans 4 pays - Corée du Sud, Fidji, Brunei et Vietnam, à partir de zéro en 8 mois**

2013 – 2016: Cadre - Commercial Export, LT Foods Limited

LT Foods (DAAWAT Rice) est propriétaire des marques internationales (**Agroalimentaire**) **FMCG** (Fast Moving Consumer Goods)

Missions ou tâches réalisées ►

- **Gestion des affaires internationales (\$ 47 millions) en Asie-Pacifique, en Europe et Amérique du sud**
- **Responsable de projets de grandes marques européennes (Groupe Soufflet, Associated British Foods, Auchan France, etc.)**
- Représentation de marques sur des salons et participation à divers congrès
- Coordination de la chaîne d'approvisionnement, documentation, finances et contrôle de la qualité pour assurer le bon déroulement des commandes à l'exportation

2012 - 2013: Cadre - Export, RAAS India, Le société qui fabricant et exportateur de l'artisanat du fer (**Décor intérieur**)

Missions ou tâches réalisées ►

- Point de contact pour tous les acheteurs internationaux et agences d'achat
- Responsable de la documentation avant et après expédition
- Coordination de toutes les opérations d'exportation telles que la production, la chaîne d'approvisionnement, la banque, etc.
- Participation active aux foires commerciales: IHGF et Home Expo-India

2010 – 2011: Assistant Manager - Formation et Opérations, Pinnacle New Era Education Pvt. Ltd. - Centre d'études de Veta, la plus grande académie d'anglais d'Asie en termes de nombre de succursales

Missions ou tâches réalisées ►

- Enseignement de l'anglais parlé aux diplômés et aux professionnels
- Gestion de toutes les opérations, y compris le conseil et l'inscription des étudiants potentiels

Formation:

2018 - 2019: **MBA International (Entreprenariat) de Emylon Business School, France**

Emylon MBA

► **Classé 3ème en France par le Financial Times (Classement le plus fiable au monde)**

► Couronné avec les accréditations AACSB, Equis et AMBA



2016 - 2017: Master 1 - Diplôme d'études supérieures en commerce international avec mérite de l'Université Amity

2014 - 2016: **MBA en marketing de l'Université Sikkim Manipal**

2015 - 2016: Programme exécutif en **ventes et marketing internationaux** de l'Institut indien du commerce extérieur

2015 - 2016: Certificat d'études supérieures en «**Marketing et gestion de la marque**» de MICA

2012: Diplôme en exportation - importations du Centre de développement du commerce extérieur

2010 - 2013: Baccalauréat en administration des affaires avec mérite de l'Université Sikkim Manipal

Supplémentaire:

Passionné par la vente depuis le plus jeune âge:

► Rejoint Ebiz Pvt. Ltd. en tant qu'associé, élargit le réseau de l'organisation et gagne d'énormes incitations financières à 18 ans

Certification "Business the Nordic Way" de l'Oulu Business School en Finlande

Programme de certification en ligne "Sales Analytics" de la Wharton Business School, États-Unis

Consultant en expansion de marché chez **Strands Cosmetic Europe, Lyon, France** pendant déc 2018 - mai 2019 (Projet de 6 mois)

Atouts:

Compétences en communication interculturelle

Sensibilité interculturelle

Auto-conduit

Résilient

Émotionnellement intelligent

Orienté vers la croissance

Langues:

- Anglais (langue maternelle)
- Français (Courant, Niveau B2)
- Indien (langue maternelle)