



Mon Book Pro



2019-2020

Jean-Christian DUQUET

jcduquet972@gmail.com

0696 09 70 03

Mon Parcours :

Après une solide double formation technique-commerciale, j'ai été rapidement à la tête d'entreprises d'abord dans un Groupe (côté en Bourse), puis j'ai créé ensuite ma propre société que j'ai développée pendant plus de 12 ans. Après être passé par tous les pôles de l'entreprise (technique, commercial, direction générale), j'ai aiguisé mes domaines d'expertises dans toutes les tailles d'entreprises (TPE, PME, Groupe). Ces différentes expériences m'ont amené à créer, développer, restructurer plusieurs sociétés.

Mes Aspirations :

Je suis à la recherche sur la Martinique d'entreprises ou organisations humaines, dynamiques, innovantes, ayant des perspectives de croissance intéressantes, un vrai projet, une stratégie claire. Les axes de recherche peuvent être soit une reprise d'activités existante à « booster », soit une création de pôle ou d'activité à développer. Je souhaite par ailleurs m'investir pour la redynamisation de la Martinique, conscient de ses atouts, mais aussi de ses freins.



Jean-Christian DUQUET

21 rue Martin Luther King

97223 LE DIAMANT

Mobile : 0696 09 70 03

Email : jcdubquet972@gmail.com

49 ans, marié, deux enfants

Mon Crédo :

« Dynamisme, Innovation, Réactivité, à l'écoute attentive du marché, empathie sont mes principales qualités. Volontiers créatif, j'aime travailler hors des sentiers battus, essayant d'exploiter des activités commerciales sous d'autres prismes. Mon credo se résume ainsi : la performance passe par un projet fiable, une stratégie claire et l'innovation permanente... »

Mon Projet Professionnel :

Après une expérience acquise depuis près de 24 ans, je souhaite mettre à profit mon savoir-faire au sein d'une structure ambitieuse, désireuse d'étendre ses activités, de manière cohérente et responsable.

Les profils de postes que je recherche :

Directeur Général, Directeur d'Agence ou Commercial/ Marketing, Directeur du Développement, Business-Developer, Responsable Commercial Grands Comptes, Chef de Publicité ou Consultant en organisations et stratégies d'entreprises, Formateur...

Je suis mobile pour des déplacements sur les Antilles ou ailleurs.

Mes Points forts :

- * Une bonne connaissance du monde de l'entreprise
- * Une polyvalence professionnelle
- * Une rigueur et un sérieux dans le travail
- * Une pugnacité et une force de propositions
- * L'esprit d'équipe et une forte empathie.

COMPÉTENCE



Direction de Centres de Profits

Développement Commercial

Marketing Stratégique
et Opérationnel

Gestion / Finances

Transformation Digitale

Qualité

Audits / Diagnostics internes

Compétences-Métiers

Mes Domaines de Compétences sont diversifiés et fortement ancrés au cœur de l'entreprise...

Direction de Centres de Profits :

- Direction opérationnelle simultanée de deux filiales dans un Groupe coté en Bourse (CAHT Filiales : 3.5M€) : 5 ans
- Création, lancement, développement, restructuration, retournement filiale, TPE, PME (13 ans)
20 ANS DE DIRECTION DE CENTRES DE PROFITS
- **MANAGEMENT D'EQUIPES** (20 personnes)
 - * Commerciales (5 commerciaux)
 - * Administratives (ADV, Services Comptables)
 - * Techniques (atelier semi-production, 5 équipes travaux)
 - * de Sous-Traitants
- **DIRECTION DE CHANTIERS**
 - * Pilotage de chantiers Activité Grands-Travaux (20 personnes)
 - * Planification des phasages et déroulement chantiers
- **GESTION DE MARCHES PUBLICS**
 - * Conseil Général (500K euros / an)
 - * Chantiers Autoroutiers (750 K euros)

Marketing Stratégique et Opérationnel :

- **MARKETING STRATEGIQUE/ DEFINITION ET MISE EN PLACE**
 - * Définition du métier de base, des diversifications, du positionnement
 - * Segmentation clientèle, couple produit-marché
- **MARKETING OPERATIONNEL**
 - * Mix-Marketing (Produit, prix, Communication, Distribution)
- **ETUDES DE MARCHE / ENQUETE NOTORIETE**
 - * Etudes de concurrence (analyse stratégies concurrents, comparatifs de gamme, décomposition structure de prix), de notoriété et de satisfaction
- **COMMUNICATION**
 - * Mise en place d'une communication interne et externe
 - * Construction de site web (JIMDO), conception des visuels, documentations, fiches-produits

Direction Commerciale :

- **ENCADREMENT / ANIMATION DE LA FORCE COMMERCIALE**
 - * Recrutement des Commerciaux
 - * Animation des réunions commerciales, réseau commerciaux
 - * Définition, mise en place des objectifs commerciaux
 - * Formation produits, réglementation
 - * Développement commercial sur différents segments-clients :
Collectivités territoriales : Communautés d'Agglomération, Villes, Intercommunalités, Etat, Conseils Généraux (*)
Sociétés du BTP (Colas, Vinci, Eiffage) (*), Sociétés d'Auto routes, Hôpitaux- Cliniques- EHPAD, Services Portuaires- Aéroportuaires, Lotisseurs-Aménageurs / Sociétés d'Equipe ment, Industries- Sites Ceveso, Grande et Moyenne Distribution, Syndics de Copropriété, Hôtellerie de plein-air / Campings...
- **DEVELOPPEMENT COMMERCIAL**
 - * Suivi de Clients Grands-Comptes (*)
 - * Développement d'activités : conseil, négoce, travaux
 - * Gestion de marchés-publics (Etat, Conseil Général, Collectivités), Accords-Cadres Grands-Comptes Privés
 - * Prescription, Prospection, Négociation
- **APPELS D'OFFRES**
 - * Suivi et réponse Appels d'Offres
 - * Rédaction Mémoires Techniques, PPSPS, SOPAQ, PAQ
 - * Logiciel de veille pour OP, MAPA (Vecteur Plus, Double Trade)
- **EXPERTISE- CONSEIL**
 - * Expertise en matière de signalisation routière auprès des Collectivités Territoriales
 - * Conseil en aménagements urbains, études de sécurité
- **MONTAGE- PROJETS**
 - * Montage de petits projets d'aménagements urbains
- **PRESCRIPTION**
 - * Prescription auprès de Bureaux d'Etudes et d'Ingénierie, Architectes, Maîtres d'Œuvre...

Gestion / Finances :

- Elaboration de Business-Plan, comptes de résultat, bilans prévisionnels
- Rédaction de reportings mensuels par société pour les chiffres consolidés du Groupe coté en Bourse
- Mise en place de tableaux de bord de suivi d'activité
- Prévisionnels annuels, mensuels, suivi et écarts
- Synthèse financement activité : autofinancement, PMT, Crédits-Bails, Locations
- Interlocuteur avec l'expert-comptable, le contrôleur de gestion, commissaire aux comptes

Transformation Digitale :

- Accompagnement de l'entreprise dans sa transformation digitale

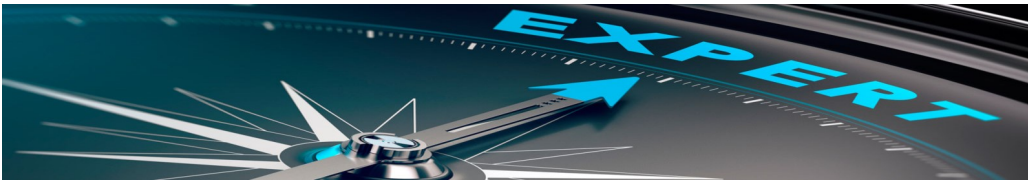
Qualité :

- Montage des dossiers de certification NF
- Suivi et contrôles NF / Traitement des non-conformités
- Mise en place d'une démarche qualité en vue de la certification ISO 9001

Audits / Diagnostics internes :

- Analyse des Forces / Faiblesses de l'entreprise
- Recherche des Points d'Amélioration
- Solutions de problématiques particulières
- Diagnostic Commercial (analyse portefeuilles Clients, Parts de Marché, cohérence offre / marchés, Appels d'Offres, diffus)
- Diagnostic Exploitation : analyses compétences, rentabilité, qualités, délais

Mes Champs de Compétences



L'Expertise :

Pendant plus de 15 ans, j'ai mené des missions d'expertise en signalisation routière pour le compte de collectivités territoriales par le biais de conventions, contrats divers.

Mise en conformité, entretien-maintenance de parcs de signalisation (verticale principalement), avec logiciel de géolocalisation et de gestion de Parcs.

La Vente de Produits / Prestations :

La vente de produits de négoce, de produits manufacturés, de prestations de services (pose, entretien, maintenance) ou de prestations « intellectuelles » (études) en B to B a constitué l'essentiel de mon activité commerciale pendant plus de 20 ans. L'écoute attentive des problématiques du client, la clarté dans les offres commerciales étayées de documentations / fiches-produits, le choix et le conseil judicieux de solutions, de produits de bonne qualité et un service client irréprochable ont toujours été pour moi une priorité.

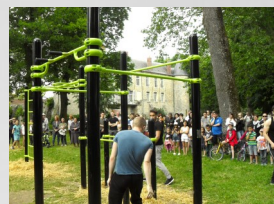
Enfin, mes chiffrages-études ont toujours été méticuleusement ajustés de façon à privilégier le maintien de marge.



La Prescription / le Conseil :

Travailler en amont des projets a toujours été pour moi une règle de base pour pénétrer efficacement un marché. J'ai pendant près de 20 ans dégagé du temps pour conseiller les Bureaux d'Etudes et d'Ingénierie, les Architectes, Maîtres d'Œuvre, les Prescripteurs, Influenceurs notamment pour les nouveaux produits, leurs applications, les techniques de pose ou de mise en œuvre, les prix marchés, les échantillons et réalisations. J'ai conçu des Books d'aides à la décision pour le montage de marchés, d'appels d'offres.

Equipements ludiques et sportifs



Signalisation routière



Accessibilité PMR (ERP, IOP)



Mes Domaines de compétences-métiers

Mes différentes expériences m'ont amené à travailler dans des environnements divers et variés dans le domaine des aménagements urbains et routiers.

Du montage de projet (choix et études des solutions techniques, matériaux, prise en compte de l'environnement périphérique, contraintes clients), à la fourniture et mise en œuvre avec nos équipes travaux (génie civil, pose, entretien) jusqu'à la phase finale. Certains ouvrages ont nécessité des études de sol, techniques réalisées par nos partenaires (BET structure, dimensionnement des massifs béton, plans de ferrailage, etc...).

Mobilier Urbain



Equipements de sécurité et de protection



Solutions Bois (passerelles, pontons, barrières, etc...)



Ponton Bois : 33ml de long, largeur 3m (réalisation juillet 2018)

Affichage Urbain



IRVE / Infrastructures de Recharge pour Véhicules Electriques



Gestion du marché IRVE 30 / près de 150 bornes installées (2016-2017) sur le Gard.
Démarrage du marché IRVE 13 (Bouches du Rhône) / 170 bornes avec 340 boucles électromagnétiques (prévision 300 bornes). Montant du Marché : 500 K€

Journaux Electroniques d'Information



Radars Pédagogiques de Vitesse



Produits « Technologiques »

Arceaux articulés « Intelligents » solaires



Conscient que l'innovation doit rester au cœur de la stratégie d'entreprise, j'ai mis en avant différentes gammes de produits dits « technologiques » pour renouveler le portefeuille d'affaires et s'orienter vers les métiers de demain.

La veille technologique fait partie intégrante de mes activités avec la recherche permanente de nouveaux produits, moins consommateurs d'énergie, plus respectueux de l'environnement...

Bornes Arrêt-Minute

