**Pauline ROLLAND**

Autonomie, sens de l’écoute et de la négociation, bon relationnel, méthode et rigueur, esprit d’initiative, adaptabilité, maitrise du terrain, esprit d’équipe.

1387 route de Montagneux

01990 SAINT TRIVIER SUR MOIGNANS

Tel : 06 22 56 33 74

E-mail : [pauline-rolland@sfr.fr](mailto:pauline-rolland@sfr.fr)

43 ans, mariée, deux enfants.

**Responsable Achats-approvisionnements**

*Expériences professionnelles :*

*2014 à ce jour***: Responsable Achats-appro : responsabilité des approvisionneurs, magasiniers et agent d’expédition. Electro Calorique, fabricant français de solutions de transport et de distribution de repas.** Lyon (69), Chateldon(63) et St Phal (10).

**\* Collaboration avec les différents services** (production, commercial, expédition, BE…) dans le cadre du développement de nouveaux produits. Lancement et suivi des projets en lien avec le BE.

Respect du plan de productivité technique et commercial.

**\*Optimisation de la supply chain** au travers des conditions négociées en termes de délais, de quantité et de gestion des stocks. Identification des risques de ruptures et lancement des actions adéquates. Initiation et lancement des commandes en lien avec l’ordonnancement : gestion du calcul des besoins. Initiation des commandes de maintenance, d’outillage après définition du besoin avec les services concernés. Mise en place d’une politique et ou d’un partenariat avec les fournisseurs afin d’en piloter le panel et de sécuriser et garantir les approvisionnements. Contrôle et suivi du planning des réceptions, relance fournisseur, tableaux de bord, reporting.

**\*Gestion des frais généraux :** sélection des fournisseurs et ou prestataires, réalisations des appels d’offres. Négociation et suivi des contrats, périmètre d’actions sur différents postes : services généraux, bâtiments, flottes véhicules, actions environnementales.

*2008 à 2013* **:** **Acheteuse industrielle, rattachée au responsable achat groupe basé au Mans.**

**Akiolis Group, société de valorisation des matières organiques.** Viriat (01) et Corbas (69)

**\*Application de la politique achat du groupe :** respect des contrats ou prix groupe, respect des pratiques groupe. Interface entre les fournisseurs, la production et le service commercial.

**\*Consultation et négociation en région**, mise en place de contrats locaux avec prospection et négociation fournisseurs. Politique de qualité fournisseur. Analyse de la valeur, réduction des couts. Gestion des investissements. Gestion du budget.

**\*Suivi des dossiers de la demande de prix à la chaine comptable** : réception quantitative et qualitative. Validation des travaux avec les services concernés.

**\*Gestion des stocks** : approvisionnement du stock de pièces détachées. Optimisation de la valeur de stock. Organisation d’inventaires réguliers, évaluation de la rotation des articles.

*Formations :*

09/2013 à 03/2014: Perfectionnement achat à la CCI Lyon Vaise.

2002-2003 : Maitrise d’Histoire de l’Art. Université Lyon2.

1998 : baccalauréat Littéraire-Théâtre. Lycée saint Just Lyon.

*Informatique*:

ERP Gegid PMIcs, Team viewer, 4D, Movex

*Loisirs :*

Brocante, course à pied, natation, cuisine et voyage.