



Ingénieur d'affaires

FLAVIEN BOURGUIGNON

COMPÉTENCES

- 10 ans d'expérience
- Aisance relationnelle
- Esprit commercial
- Organisé / rigoureux
- Maitrise de l'informatique
- Négociation
- Management
- Gestion administrative

COORDONNÉES



32 ans
06 74 81 43 30



flavien.bourguignon@live.fr



36 rue de la cerclière
35520 LA MEZIÈRE

LOGICIELS

Pack Office, Salesforce, SAP, Power,
Concur

LANGUES

Anglais Intermédiaire

Espagnol Intermédiaire

FORMATIONS

2014 Licence Technico-commercial
UCO Bretagne Nord Guingamp (22)

2013 BTS négociation relation clients
Lycée Auguste Pavie Guingamp (22)

2011 BAC STG
Lycée Notre Dame Guingamp (22)

2009 BEP vente / Diplôme d'entraîneur
Lycée Le gros chêne Pontivy (56)

CENTRES D'INTÉRÊT

voyages, films, séries, football, course à pied.

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Ingénieur d'affaires industriel Goodyear Dunlop

2022 À AUJOURD'HUI (35/22/29/56)

- Développement des ventes
- Management d'une équipe de 3 techniciens
- Négociation et gestion des clients grands comptes
- Prospection
- Animation réseaux pneumaticiens, concessionnaires, grossistes
- Mise en place de challenges
- Formation produits
- Prise de commande
- Suivi des clients utilisateurs et suivi de parcs
- Suivi performance produits
- Conseil technique
- Prise de rendez-vous
- Suivi clientèle
- Reporting

Clientèle : réseaux de pneumaticiens, transporteurs, chefs d'entreprise.

Chef de secteur Philip Morris France

2015 À 2022 (35/22/56/44/50/14/61)

- Sell-in sell out
- Mise en place de challenge
- Négociation annuel merchandising
- Mise en avant produits
- Prises de décision
- Planification
- Gestion des budgets annuel
- Reporting
- Formations (nouveauautés, logiciel professionnel, sell-in sell-out...)
- Gain de parts de marché
- Mise en place des PLV

Clientèle : bureau de tabac, bar, café, hôtels, restaurants, campings.

Commercial Jacuzzi France

2014 - 2015 (35/22)

- Gestion portefeuille clients particuliers et professionnels
- Planification des tournées
- Relance téléphonique
- Reporting
- Prospection
- Finalisation de vente
- Développement du CA
- Organisation de salon et participation
- Accompagnement clients et démonstration produits

Clientèle : particuliers, hôtels, campings, gites, architectes, maitres d'oeuvres.