

15/10/1986  
234 avenue de la Lanterne

06200 Nice

0611763192

xr.roux@gmail.com

# Xavier Roux



## FORMATIONS

---

2005-2010 :	<b>EDC Paris (Ecole des Dirigeants et Créateurs d'entreprises)</b> MASTER 2 Management Entrepreneurial Mémoire : « <i>Les idées de création d'entreprise dans les services aux séniors</i> »	<b>Paris</b>
Oct.2009-Février2010 :	<b>IAE Université Bordeaux 4 Montesquieu</b> MASTER 2 Gestion des entreprises familiales et patrimoniales Mémoire : « <i>Les problématiques de transmission du patrimoine familial</i> »	<b>Bordeaux</b>
Janv.2008-Juin2008:	<b>Concordia University</b> John Molson Business School Management	<b>Montréal</b>
Juin 2005:	<b>Lycée Richelieu</b> Baccalauréat Scientifique	<b>Rueil-Malmaison</b>

## EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

---

Juillet 2021 – à ce jour :	<b>HSBC Banque de réseau</b> Conseiller Premium / Privé - Gestion d'un portefeuille Clients Haut de Game et Patrimonial	<b>Nice</b>
Juillet 2012-Juin 2021 :	<b>LCL Banque de réseau</b> Conseiller Particulier Moyen-Haut de Gamme / Conseiller Privé - Fidélisation de la clientèle haut de gamme - Conseil et vente de produits et services adaptés au besoin client - Développement des relations commerciales auprès de nouveaux clients - Respect de la conformité et des procédures en agence	<b>Nice</b>
Septembre 2010-Juin 2012 :	<b>ARCA Patrimoine</b> Courtier en produits financiers Conseiller en Gestion de patrimoine - Rendez-vous avec les clients : Analyse de leurs besoins, Élaboration d'un bilan patrimonial et proposition d'une offre adaptée - Suivi des contrats et contribution à la fidélisation des clients - Mise en place de parrainage et recommandation	<b>Boulogne Billancourt</b>
Mars-Août 2010 :	<b>ARCA Patrimoine</b> Courtier en produits financiers Chargé de Mission junior (Secrétariat Général) : Optimisation de la force vente, Projets de développement internes et externes ; Mise en place d'un suivi de la clientèle VIP	<b>Boulogne Billancourt</b>
Avril-Juin 2009 :	<b>Analyste Mission EDC : Reprise d'entreprise</b> (Diagnostic Immobilier) Réalisation d'une étude de marché, Diagnostics financiers d'entreprises, Plan de financement et Bilans prévisionnels.	<b>Paris</b>
Juillet-Aout 2008 :	<b>Screenvision Europe Régie</b> directement adossée au secteur du cinéma Assistant du responsable des ventes en Europe Analyse de la demande, préparation des réunions, reportings...	<b>Londres</b>

## LANGUES ETRANGERES

- Anglais : Courant
- Français : Langue maternelle

## CONNAISSANCES PARTICULIERES

Informatiques : Microsoft Pack Office, ZOOM, Platine...

Intérêts : Marchés financiers, Immobilier, Activités Sportives...