

15/10/1986  
234 avenue de la Lanterne

06200 Nice

0611763192

xr.roux@gmail.com

# Xavier Roux



## FORMATIONS

---

|                        |  |                        |
|------------------------|--|------------------------|
| 2005-2010 :            | <b>EDC Paris (Ecole des Dirigeants et Créateurs d'entreprises)</b><br>MASTER 2 Management Entrepreneurial<br>Mémoire : « <i>Les idées de création d'entreprise dans les services aux séniors</i> » | <b>Paris</b>           |
| Oct.2009-Février2010 : | <b>IAE Université Bordeaux 4 Montesquieu</b><br>MASTER 2 Gestion des entreprises familiales et patrimoniales<br>Mémoire : « <i>Les problématiques de transmission du patrimoine familial</i> »     | <b>Bordeaux</b>        |
| Janv.2008-Juin2008:    | <b>Concordia University</b><br>John Molson Business School Management  | <b>Montréal</b>        |
| Juin 2005:             | <b>Lycée Richelieu</b><br>Baccalauréat Scientifique  | <b>Rueil-Malmaison</b> |

## EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

---

|                            |   |                             |
|----------------------------|---|-----------------------------|
| Juillet 2021 – à ce jour : | <b>HSBC</b> Banque de réseau<br>Conseiller Premium / Privé<br>- Gestion d'un portefeuille Clients Haut de Game et Patrimonial   | <b>Nice</b>                 |
| Juillet 2012-Juin 2021 :   | <b>LCL</b> Banque de réseau<br>Conseiller Particulier Moyen-Haut de Gamme / Conseiller Privé<br>- Fidélisation de la clientèle haut de gamme<br>- Conseil et vente de produits et services adaptés au besoin client<br>- Développement des relations commerciales auprès de nouveaux clients<br>- Respect de la conformité et des procédures en agence        | <b>Nice</b>                 |
| Septembre 2010-Juin 2012 : | <b>ARCA Patrimoine</b> Courtier en produits financiers<br>Conseiller en Gestion de patrimoine<br>- Rendez-vous avec les clients : Analyse de leurs besoins,<br>Élaboration d'un bilan patrimonial et proposition d'une offre adaptée<br>- Suivi des contrats et contribution à la fidélisation des clients<br>- Mise en place de parrainage et recommandation | <b>Boulogne Billancourt</b> |
| Mars-Août 2010 :           | <b>ARCA Patrimoine</b> Courtier en produits financiers<br>Chargé de Mission junior (Secrétariat Général) :<br>Optimisation de la force vente, Projets de développement internes et externes ;<br>Mise en place d'un suivi de la clientèle VIP   | <b>Boulogne Billancourt</b> |
| Avril-Juin 2009 :          | <b>Analyste Mission EDC : Reprise d'entreprise</b> (Diagnostic Immobilier)<br>Réalisation d'une étude de marché, Diagnostics financiers d'entreprises,<br>Plan de financement et Bilans prévisionnels.  | <b>Paris</b>                |
| Juillet-Aout 2008 :        | <b>Screenvision Europe Régie</b> directement adossée au secteur du cinéma<br>Assistant du responsable des ventes en Europe<br>Analyse de la demande, préparation des réunions, reportings...  | <b>Londres</b>              |

## LANGUES ETRANGERES

- Anglais : Courant
- Français : Langue maternelle

## CONNAISSANCES PARTICULIERES

Informatiques : Microsoft Pack Office, ZOOM, Platine...

Intérêts : Marchés financiers, Immobilier, Activités Sportives...