

LAETITIA DESPRES

COMPÉTENCES

- Prioriser les tâches
- Gérer le stress
- Sens des responsabilités
- Esprit d'équipe
- Aisance relationnelle
- Dynamisme
- Pack Office

LOISIRS

GUITARE CLASSIQUE ET PIANO (CONSERVATOIRE NATIONAL D'ART DRAMATIQUE)

TENNIS

MUSÉES

CINEMA

DOMAINE ASSOCIATIF

BENEVOLE

ACTION CONTRE LA FAIM

2020

BENEVOLE

ENTRAIDE AMICALE ET SCOLAIRE

2020

PERMIS

BSR

CONTACTS

8 RUE POIRIER DE NARCAY

75014 PARIS

0766150069

LAETITIADESPRES0310@GMAIL.COM

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

COURTIERE EN IMMOBILIER ET ASSURANCE

PRETTO | 10/2022

- Analyse financière des besoins et situation client
- Négociation auprès des différents partenaires bancaires
- Prospection et fidélisation d'un réseau d'apporteurs d'affaires
- Gestion et suivi de la relation client
- Développement d'un portefeuille client
- Animation du réseau et des partenariats

COURTIERE EN IMMOBILIER ET ASSURANCE

MEILLEURTAUX | 08/2021 - 09/2022

- Analyse financière et conseil en gestion financière
- Négociation auprès des différents partenaires bancaires
- Prospection et fidélisation d'un réseau d'apporteurs d'affaires (agence, chasseur, banquiers, notaire...)
- Développement d'un portefeuille de client haut de gamme (chefs d'entreprise, professions libérales...)
- Animation du réseau et des partenariats

CHARGE DE COMPTE EN ASSURANCE

ALLIANZ | 09/2020 - 08/2021

- Gestion et développement de portefeuille client (IARD, risques professionnels, assurance-crédit...)
- Renouvellement des polices
- Souscription et gestion des contrats
- Animation et création du canal digital de l'entreprise
- Création de campagnes commerciales
- Prospection et développement de portefeuille
- Animation du réseau et des partenariats
- Surveillance et analyse des garanties en vigueur

COMMERCIALE EN IMMOBILIER ET ASSURANCE

BNP PARIBAS | 10/2018 - 08/2020

- Promotion et vente des produits bancaires
- Prospection commerciale
- Suivi de la relation avec les entreprises de courtage
- Analyse et montage des demandes de prêts immobiliers
- Gestion de la relation client
- Animation d'un réseau d'apporteurs d'affaires et des partenariats

PARCOURS ACADEMIQUE

LICENCE PROFESSIONNELLE ASSURANCE FINANCE

CONSERVATOIRE NATIONAL DES ARTS ET METIERS | 2020-2021

- DROIT
- ASSURANCE
- MARKETING
- MANAGEMENT
- ECONOMIE DU RISQUE

BTS NÉGOCIATION ET DIGITALISATION DE LA RELATION CLIENT (ALTERNANCE) IFCV | 2018 - 2020

- DROIT
- NÉGOCIATION
- GESTION DE LA RELATION CLIENT
- MARKETING
- MANAGEMENT