



ALMEIDA Sébastien

Commercial Itinérant

- 06 . 80 . 50 . 22 . 93
- sebastienalmeida2@gmail.com
- Saint Gilles Croix de Vie
- Permis B
- 28 Ans

FORMATIONS

✓ BTS Management des Unités Commerciales

2013 - 2015
CFP Notre Dame du Roc

✓ BAC Professionnel Commerce

2010 - 2013
Lycée Notre Dame du Roc

COMPETENCES

Relationnel Client



Esprit d'Equipe



Suivi et Développement de portefeuille client



Anglais



+ Activité Extra-professionnel

Responsable Partenariats & Équipements

Club de football

- Gestion des relations avec les partenaires
- Création d'une offre à destination des licenciés
- Gestion d'une équipe de 7 collaborateurs

Profil

Dans la fonction commerciale depuis 10 ans, ces expériences m'ont permis d'acquérir des compétences d'adaptabilité relationnel et technique.

Personne dynamique, ayant une capacité avérée à bâtir des relations client fortes et pérennes.

Déterminé par la performance et le dépassement des objectifs fixés.

Expériences Professionnelles

Chargé d'affaires

FRANCE SOLAR | depuis Déc. 2023

- Prospection et qualification de lead
- Réalisation d'étude de faisabilité et de rentabilité
- Rédaction et négociation d'offre commerciales
- suivi de projet jusqu'à la finalisation

Technico Commercial

SERIG | De Janv. 2022 à Août 2023

- Qualification de base prospects
- Développement portefeuille client par la mise en place de plan d'actions de prospection (téléphonique, mail et physique)
- Préconisations techniques en tenant compte des normes, réglementations et besoins clients
- Rédaction et négociation des offres tarifaires
- Pérennisation des relations commerciales

Ingénieur Commercial

KONICA MINOLTA | De Juin 2018 à Janv. 2022

- Suivi et développement de portefeuille client grâce à une prospection efficace (phoning, mail, terrain).
- Gestion et négociation accord cadre avec des ccoopératives et groupement.
- Présentation et animation des offres devant des groupements de décideurs
- Qualification des projets en avant vente, préconisation technique et négociation tarifaire

Commercial Itinerant

Verisure - Securitas Direct | De Mai 2016 à Juin 2018

- Prospection, vente et installation de système de télésurveillance
- Clientele particuliers et professionnels (type PME)

Assistant Chef de Rayon / Conseiller Vendeur

CONFARAMA | De Mai 2013 à Août 2015

- Accueil, conseil et vente auprès des clients
- Mise en place des rayons selon la politique enseigne
- Mise en place et animation d'actions promotionnelles
- Gestion d'une équipe de 4 collaborateurs, planning et animation de formation
- Gestion des stocks