

PIERRE-MARIE LEONARDI

AGENT COMMERCIAL

Plus de 20 ans d'expérience dans le domaine commercial, je mets mes compétences au service de votre entreprise.

MES ATOUTS

- Sens des responsabilités
- Adaptabilité
- Rigueur
- Sens de la négociation
- Motivation

INFORMATIONS PERSONNELLES



Villa Charles-Pierre N°8
20200 Santa Maria di Lota



06.71.50.40.50



pierre1974@yahoo.fr

LOISIRS - CENTRES D'INTERÊT

- Cinéma
- Randonnée
- Musique

COMPETENCES

- Excellente maîtrise des techniques commerciales
- Organisation
- Sens des responsabilités
- Excellent relationnel
- Esprit d'équipe
- Réalisation des objectifs
- Management d'équipe

FORMATION

- Formation Cartes Assurances PACIFICA (Automobiles - Habitat - Vie - Mutuelle)
- Différentes formations professionnelles sur les techniques commerciales entre 1999 et 2001
- IUT GEA - 1997 - Université Pascal Paoli - Corté
- Baccalauréat D - 1992 - Lycée Giocante de Casabianca

PARCOURS PROFESSIONNEL

- **Courtier en assurances** : *GIEA (Actuellement)*
- **Cadre Chef de Secteur** : *VITO* (avril 2023 - décembre 2023)
- **Commercial de terrain** : Vente agendas (2022/2023)
- **Commercial terrain**: *Groupe FGL* (mars 2022 - août 2022)
 - Suivi des évolutions du marché - veille concurrentielle - détection des opportunités commerciales - partage d'information avec la direction
 - Négociation des contrats de vente dans une optique de dépassement des objectifs commerciaux
- **Commercial freelance** : (février 2020 - juin 2021)
 - Adaptation rapide à différents interlocuteurs et différentes situations
 - Prospection terrain et accompagnement des commerciaux lors de rendez-vous professionnels
- **Commercial** : *Annuaire U Corsu* (janvier 2013 - janvier 2020)
 - Prospection et gestion d'un portefeuille clients particuliers - CA mensuel de 100 000 €
- **Adjoint chef d'agence** : *Crédit Agricole* (janvier 2007 - janvier 2009)
 - Chargé d'un portefeuille de 120 clients
 - Gestion du personnel (équipe de 5 personnes)
 - Réalisation des prêts habitat
- **Conseiller financier** : *Crédit Agricole* (janvier 2003 - janvier 2007)
 - Chargé d'un portefeuille de 250 clients
 - Chargé des parties commerciales et assurances
 - Montage prêts habitat et prêts à la consommation
 - Gestion des placement Obligations et Assurances Vie
- **Conseiller clientèle** : *Crédit Agricole* (janvier 1997 - janvier 2003)
 - Gestion du guichet et de la caisse principale
 - Approche commerciale
 - Ouverture des comptes courants, comptes sur livret et petite épargne