##

INFORMATIONS COMPLEMENTAIRES

ATOUTS :

 Sociable – A L’écoute – Sens de la communication – Autonome

INFORMATIQUES :

Pack office

CENTRES D’INTERET :

Sports collectifs (foot en Club 13 ans)

Course

Intérêt pour l’automobile

CONTACT

1 rue Louise Labé

69330 Jonage

06.62.67.41.95

schartlorenzo@gmail.com

Né le 01/01/2005

Permis B - véhiculé

 COMPETENCES PROFESSIONNELLES

* Accueillir et conseiller les clients
* Identifier la demande d’un client
* Proposer et argumenter une offre de service
* Réaliser les devis
* Conclure et suivre l’avancer d’une vente
* Réaliser la prospection téléphonique et en porte à porte
* Mettre en avant un produit sur les réseaux sociaux
* S’assurer de la qualité de la prestation et fidéliser les clients
* Gérer un portefeuille de client
* Atteindre des objectifs de vente

 EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

**Depuis sept. 2023 : Commercial apprenti**- Manumesure – Meyzieu

**Mai – juin 2022 : Commercial stagiaire-** Century 21-Meyzieu

**Nov. – déc. 2022 : Commercial stagiaire –** Century 21-Meyzieu

**Déc. Janv. 2022 : Vendeur stagiaire -** Peugeot– Meyzieu

**Déc. Janv. 2020 : Vendeur stagiaire –** Espace foot- Lyon

Lorenzo SCHARTNER

Objectif :
**ALTERNANCE**

**BTS NDRC**

 FORMATIONS

**2023 2024 : BTS NDRC 1 ère année -** Ecole Pigier Lyon 3ème

**2023**  **BAC PRO Vente** - Lycée St Joseph -Miribel

**2020**  **Brevet des Collèges** - Collège Louis Leprince Ringuet - Genas