



YOUNG MICHAEL

Curriculum vitae

PROFIL

Commerciale confirmée exerçant dans le secteur des sites internet depuis 3 ans et responsable d'agence pendant 2 ans, j'ai développé un CA en progression de 50% sur cette période. Je souhaite aujourd'hui élargir mes horizons en mettant mon expérience à profit au sein d'une multinationale leader du secteur.

CONTACT

32, Rue du 4 septembre
03000 Moulins

12/06/1990

TÉLÉPHONE :
06-15-80-61-49

E-MAIL :
Michael.young@hotmail.fr

32, Rue du 4 septembre
03000 Moulins

LOISIRS

Snowboard
PC
Musique

LANGUES

Anglais
Espagnol
Français

PARCOURS PROFESSIONNEL

Just queen - Directeur Adjoint

09/2023 - aujourd'hui

- Gestion des machines à pizza (compteur, la dalle, les commandes)
- Rentabilité de chaque stand
- Prospection de nouveau emplacement
- Ouverture d'un laboratoire de fabrication de pizza

Axecible – Responsable d'agence

04/2023 - 06/2023

- Développement de la stratégie commerciale de l'entreprise en vue d'atteindre un modèle économique rentable
- Suivi et management quotidien de l'équipe commerciale

Incomm – Responsable d'agence

12/2019 - 12/2022

- Développement de la stratégie commerciale de l'entreprise en vue d'atteindre un modèle économique rentable
- Conception d'un argumentaire de vente b to b
- Recrutement et mise en place d'une force de vente de 7 personnes et formation de l'équipe commerciale au cycle de vente court (one shot)
- Suivi et management quotidien de l'équipe commerciale
- Il y aurait encore beaucoup à dire mais je pense qu'un entretien serait plus opportun, pour vous qui me lisez, afin d'apprécier mes compétences.

Incomm - Commercial

07/2017-12/2019

- Vente en cycle court
- Prospection téléphonique et physique

Restauration - Serveur

2007 – 2017

- Gestion d'un rang
- Gestion des encaissements

FORMATION

- Formation managériale
- PNL
- Technique de vente

COMPÉTENCES

