

Xavier Pichoir

34 ans

RESPONSABLE COMMERCIAL

Booster ma carrière est mon but. Booster vos ventes et votre réputation seront mes objectifs.

Expérience

Fin 2020 - En poste (préavis d'un mois)

Responsable commercial Nord-Est

COMBIER KOENIG (GROUPE LABELYS) – imprimerie en étiquettes de vin (B2B)

Reprise d'un portefeuille en péril de 400K€, sauvegarde de la quasi-totalité de la clientèle (élevage) et développement à plus d'un million d'euros de chiffre d'affaires sur un territoire étendu et sur un secteur très concurrentiel (chasseur). Vente de produits à haute technicité et études de projet client du début à la fin en lien avec les équipes en back-office (travail mixte, en autonomie comme en équipe). Mise en place de stratégies de conquête avec suivi et statistiques détaillées, de développement de partenariat avec des apporteurs d'affaires, remontée des problématiques et suggestions actives d'amélioration de nos services et produits. Bonne gestion des litiges et excellent relationnel. Tous types d'interlocuteurs : gérant direct et / ou service achat ou encore marketing.

2017 - 2020

Chef d'entreprise

GOOD BEHAVIOR (Lyon) – vente au détail de chaussures (B2C)

Porteur d'un projet novateur en France (chaussures à l'éco-responsabilité poussée), j'ai dû et su convaincre pour trouver le financement (banques et associés). Gestion quotidienne et exhaustive de grande responsabilité avec plusieurs collaborateurs. Un premier exercice prometteur mais une conjoncture difficile a eu raison de cette entreprise. Cette expérience m'a permis d'acquérir une grande compréhension et empathie des problématiques quotidiennes des prospects et clients que je rencontre sur mon poste actuel de représentant commercial (une approche humaine reconnue).

2012 - 2016

Comptable général et auditeur qualité interne

ACTION LOGEMENT et filiales (Lyon) – organisme collecteur 1% logement

Comptabilité de A à Z jusqu'au bilan et compte de résultat de plusieurs structures en passant par la budgétisation, les projections et le suivi analytique. Missionné également en tant qu'auditeur qualité interne, je sais analyser les problématiques, poser un diagnostic exhaustif et réfléchir à des solutions visant à améliorer les différents services d'une entreprise.

Enseignement

2008 – BAC S
2011 – Formation professionnelle comptable (école EFC)

Langues

Anglais – bon
Espagnol – bon

Compétences

- **Prospection directe**
- **Elevage client**
- **Animation de salon pro**
- **Reporting détaillé**
- **Analyse des chiffres**
- **Réflexion sur stratégie et mise en œuvre**
- **Microsoft Office**

Centres d'intérêt

Enjeux éthiques et environnementaux
Marketing croisé
Natation
Lecture

Contact

3 Impasse de la Tuilerie
10260, St-Parres-Lès-Vaudes
07-81-13-62-54
xavier.pichoir@outlook.fr