







Anthony Charles

Développeur de business



Informations personnelles

-  Anthony Charles
-  anthony.charles@hotmail.fr
-  0648315048
-  56000 Vannes
-  10 mars 1980
-  Célibataire

Formation

- BTS NRC**
de déc. 2004 à août 2006
CIFA, Auxerre
- DEUG AES**
de oct. 1999 à juin 2002
Université Clermont Ferrand 1,
Aurillac

Compétences

- Capacité d'adaptation ●●●●●
- Sens de l'organisation ●●●●●
- Curieux et motivé ●●●●●

Profil

Envie de s'investir à long terme.
Passionné par les solutions techniques du bâtiment.
Volontaire, rigoureux et autonome.
Challenger!

Expérience professionnelle

- Technico commercial Ouest (12 dpts)** de juin 2023 à ce jour
Flexirub, Bordeaux
Fabricant de membrane EPDM sur-mesure pour l'étanchéité des toits plats et bassins enterrés. 60 pers. 13M€.
 - Vente auprès des négoce matériaux et négoce TP.
 - Reporting, formation technique, démarrage de chantier.
 - CA : 900000€
- Commercial Bretagne Pays de la Loire(8 dpts)** de févr. 2022 à juil. 2022
Guilbert Express, Vannes (56)
Fabricant d'outil chauffant pour la couverture, l'étanchéité et la plomberie.
 - Développement du CA auprès de négoce matériaux et FI.
 - Reporting sur CRM hebdomadaire.
 - 800000€ CA en direct / an.
- Commercial moitié Est de la France (30 dpts)** de juil. 2020 à févr. 2021
3T France, Dijon(21)
Fabricant de membrane d'étanchéité toiture terrasse. 10 pers. CA 7M€.
 - Prescription auprès d'architectes, constructeurs et vente auprès de négoce spécialisés et d'étancheurs en directs.
 - 100 clients actifs. CA de 1,8M€.
- Commercial prescription Bourgogne (5 dpts)** de nov. 2019 à avr. 2020
RHEINZINK, Dijon (21)
Fabricant de zinc pour couverture et façade du bâtiment. 100 pers. CA 45M€.
 - Vente et prescription des systèmes Rheinzink auprès de MO, architectes, couvreurs et négoce spécialistes.
 - Reporting hebdomadaire du suivi de chantier.
 - CA 2000000€
- Responsable de secteur Est (13 dpts)** de janv. 2013 à juin 2019
EDMA Outillages, Dijon (21)
Fabricant français d'outillage à main pour le bâtiment. 60 pers. 17M€.
 - Vente auprès de négoce matériaux et GSB.
 - Pilotage des grands comptes régionaux. Reporting CRM hebdomadaire.
 - 150 nouveaux clients et CA triplé en 6 ans (1,2M€).
- Responsable de secteur Est (18 dpts) puis Sud (13dpts)** de janv. 2007 à sept. 2012
EGT PARTNERS, Dijon (21) puis Narbonne (11)
Fabricant de mobilier plein air et article du jardin.120pers. 70M€.
 - Vente aux jardinerie et L.I.S.A. Reporting mensuel.
 - Prévisionnel présaison et pilotage des volumes GSA et GSB. Montage expo.
 - CA/ secteur : 2,3M€.

Centres d'intérêt

- Lecture, musiques, football, VTT, voyages, cuisine, vin.

**Responsable de secteur junior Paris Ouest
(27,76,78)**

de déc. 2004 à juin 2006

ROYSOL, Tonnerre (89)

Fabricant de revêtements de sols stratifiés et meuble. 100pers. CA 65M€.

- Vente aux négoce matériaux et spécialistes parquet et GSB.
- en alternance, pas de résultats chiffrés.