



# Dominique REYES-RIVET

## BUSINESS DEVELOPER

En tant que business développer, je constitue et valorise le portefeuille client. Principal acteur de votre image, je détecte et conclus de nouvelles opportunités d'affaires et suis garant d'une relation client dynamique et pérenne. Je pilote l'ensemble de l'activité commerciale et intervins de manière autonome jusqu'au closing. Orienté résultats et très motivé par les performances, je suis également reconnu pour ma diplomatie, ma persévérance et mon esprit d'équipe

### COORDONNÉES



+33 643 799 657



reyesrivet@gmail.com



68170 Rixheim - France

### FORMATIONS

- CAP Electrotechnique
- Licence pro commerce

### LANGUES

- Français - C2
- Espagnol - B2
- Anglais - A1

### CENTRE D'INTERÊT

- Littérature
- Art
- Voitures anciennes
- Drones

### COMPÉTENCES

- Vision stratégique
- Esprit de conquête
- Négociation complexe
- Analyse des besoins
- Anticipation d'opportunités
- Managériales & relationnelles

### QUALITÉS

- Savoir être
- Écoute & Bienveillance
- Créativité
- Autonomie
- Force de proposition
- Honnêteté

### BUSINESS EXPÉRIENCE

#### Expert en fiscalité & création de patrimoine

Ma fonction au sein d' **ICA PATRIMOINE** m'a permis d'informer, de conseiller et d'accompagner de nombreux contribuables dans leur projet de vie de création et/ou de valorisation retraite, revenus, immobilier tout en faisant baisser la pression fiscale. Cette belle expérience a contribué à développer mon sens de la satisfaction client

#### Chef de publicité & marketing

**Ebra Group & Espace group** ont contribué à accroître mon expérience médias B2B dans les domaines Presse, digital, événementiel et radio grâce des dispositifs de communication de proximité pertinents et efficaces garantissant relation de confiance et opportunités d'affaires

#### Directeur commercial

En domaine automobile confidentiel pour des marques prestigieuses comme Saab, Cadillac, Corvette et Maserati, j'ai acquis un business expérience fondé sur des valeurs d'engagement, de passion et de recommandation

#### Responsable relation technique & commercial

**REX ROTARY** solutions bureautiques et informatiques a affutée mon expérience commerciale et ma relation client grâce à des méthodes de ventes fondamentales et innovantes