



# MYRIAM KRARI

## Ingénieure d’Affaires

Dynamique et expérimentée dans la gestion commerciale et la planification d’évènements, je suis résolument déterminée à collaborer avec des équipes qualifiées pour concrétiser des concepts et créer des expériences exceptionnelles. Ma passion pour l’innovation et ma vision stratégique sont les moteurs de mon engagement envers l’excellence opérationnelle.

## Contact

+33 7 88 48 97 95

Krarimyriam@gmail.com

Permis B

## Formations

### Mastère Manager d’Affaires

CCI RENNES  
2021-2023

### Bachelor Responsable du Développement Commercial

CCI RENNES  
2020-2021

### BTS Négociation Digitalisation de la Relation Client

CCI Angers  
2018-2020

## Soft Skills

- Planification d’évènement ● ● ●
- Résolution de problèmes ● ● ●
- Esprit d’équipe ● ● ●
- Persévérante ● ● ○
- Adaptabilité ● ● ●

## Expériences

### Ingénieure commerciale et marketing Sept 2021 - Août 2023 ENGIE ENTREPRISES, RENNES

- Gestion d’un portefeuille client renouvellement & fidélisation (Industriels Tertiaires, Copro etc.)
- Veille, études et suivi du marché et de la concurrence
- Prospection
- Gestion de projet Constructeurs/ Promoteurs
- Marketing
- Gestion de budget & audits énergétiques
- RH/ Recrutement
- Reporting de l’activité
- Organisations d’évènements

### Commerciale Sept 2020 - Juil 2021 ADDITI - GROUPE SIPA OUEST FRANCE, RENNES

- Gestion d’un portefeuille client actif
- Campagne contact prospects vente de solutions de communication print et digital
- Création de plan de communication
- Reporting de l’activité

### Commerciale Déc 2018 - Août 2020 D.C. PRIMEURS, LAVAL

- Suivi des commandes clients par téléphone
- Organisation d’animation commerciale (porte ouverte, grande surface etc.)
- Création de fichier prospects

## Hard Skills

Anglais      Pack Office      Gestion des réseaux sociaux

## Références

ENGIE ENTREPRISES & COLLECTVITES

Thomas POUPARDIN Directeur d’agence Haute Normandie & Bretagne

Bruno BELHOMME, Responsable Commercial