

PIERRE-YVE S LECAS

DIRECTEUR MAGASIN

✉ lpypro@gmail.com

☎ 0652941804

📍 2 Rue Charles de Gaulle , LE
PLESSIS BOUCHARD 95130

🚗 Permis B

PROFIL

Titulaire d'un BTS MUC, j'ai le plaisir d'exercer la fonction de responsable de magasin depuis 5 années. Pragmatique et autonome, je pilote la performance commerciale et veille au respect des procédures. Grâce à mon leadership et mon aisance relationnelle, j'anime efficacement une équipe de 4 personnes actuellement.

COMPÉTENCES

- Analyse des indicateurs commerciaux
- Techniques de vente
- Analyse des KPI
- Suivi des indicateurs de performance
- Gestion de l'équipe de vente
- Réactivité

FORMATION

Lycée Guillaume Budél
Boissy-Saint-Léger • 09/2011 -
07/2013

**BTS : Management Des Unités
Commerciales**

EXPÉRIENCE

FURSAC - Responsable magasin

Paris • CDI • 11/2023 - Actuel

- Ouverture et fermeture du point de vente, contrôle des installations et des équipements.
- Gestion des stocks, organisation des inventaires en réserve et en magasin.
- Augmentation des recettes du magasin grâce à la mise en place d'animations commerciales.
- Animation et encadrement d'une équipe de vendeurs, favorisant un climat de travail positif et motivant.
- Traitement des réclamations clients.
- Développement d'un plan merchandising adapté aux besoins spécifiques du magasin et à sa clientèle cible.
- Analyse des indicateurs de performance (KPI) pour ajuster les objectifs et améliorer l'efficacité opérationnelle.

JULES - Responsable de magasin

PARIS • CDI • 10/2019 - 10/2023

- Gestion des stocks, organisation des inventaires en réserve et en magasin.
- Aménagement du magasin et optimisation du parcours d'achat afin d'améliorer l'expérience client.
- Gestion efficace des stocks pour assurer une disponibilité optimale des produits en magasin.
- Organisation et supervision du bon déroulement des tâches courantes : réception des livraisons, tenue du magasin, étiquetage, balisage.
- Encadrement et animation d'une équipe de 12 collaborateurs, développement de leurs performances commerciales.
- Encadrement d'une équipe et suivi des performances dans une optique de développement professionnel des collaborateurs.
- Suivi quotidien des résultats commerciaux (chiffres de vente, CA), établissement de rapports d'activité pour la direction.

CENTRES D'INTÉRÊT

- Musique
- Passion pour le Foot
- Voyages : Espagne / Chypre / Malte / Italie

LANGUES

Français

Langue maternelle

Allemand

Notions

Anglais

Intermédiaire