

PROFIL

Après une expérience riche dans le secteur technique, je me suis orienté dans le domaine commercial.

J'ai toujours été attiré par la culture de la réussite combinée à une prise de risques intelligemment calculée.

Curieux, autonome et goût pour les challenges, j'ai la capacité de m'adapter à toutes les épreuves.

CONTACT

Portable : 06 08 33 17 36

E-mail : laurent.gros832@orange.fr

Ville : Cheix en Retz

Nationalité : Française

ATOUS

Microsoft Office 365

Logiciels CRM SalesForce- Sage

Logiciel ERP Navision

Marketing e-mailing- base de donnée

Rip Onxy- Caldéra- Flexsign

Adobe Photoshop- Illustrator- InDesign

FORMATIONS

DECS Droit des affaires (CNAM)

BAC F3 électrotechnique

Cap Electromécanicien

Cap Electricien d'équipement

INTERETS

Presse économique & Business

Musicien de Jazz (batterie- percussionniste)

Plasticien contemporain

site : www.laurentgros.com

Art contemporain

Laurent GROS

INGÉNIEUR COMMERCIAL

+20 ans d'expérience

Curieux, Autonome et goût pour les performances

EXPÉRIENCES

2023

INGÉNIEUR COMMERCIAL

MECANELEC

- Vente de matériels pour la transformation du papier et du carton
- Mise en œuvre de la stratégie de développement commercial auprès d'une clientèle de professionnels du carton et de l'emballage, imprimeurs, arts graphiques et packagin
- Recherche de nouveaux marchés, prospection, développement des ventes de notre gamme de matériel pour la transformation et l'impression de carton compact et ondulé, matériels d'impression, découpe, dorure, pliage collage et collecte automatique des étuis et des caisses.
- Gestion secteur France entière

2022

INGÉNIEUR COMMERCIAL

SOLWARE AUTO

- Vente de solutions informatiques auprès des professionnels de la distribution, réparation et recyclage automobile.
- Entretien, développer et animer la relation avec les prescripteurs
- Gestion d'un parc clients existant
- Assurer le suivi de la relation client au quotidien pour permettre le développement de la satisfaction
- Gestion d'un secteur commercial 44-49-85-17.29-22-56-37-36-86-79

2021

INGÉNIEUR COMMERCIAL

GROUPE SEQUENCES

- Vente de solutions d'impression grand format et presse de production numérique Konica Minolta
- Canon arts graphique, Mimaki solvant et UV, Kip solution table à plat Mimaki
- Développement de différents secteurs : industriel, imprimeur, reprographe, agence de communication
- Mise en place d'action commerciale : prospection terrain, phoning, négociation, signature, gestion administratives et financement client.
- Gestion d'un secteur commercial 85-17-16-33-86-37-49-44

2018 - 2020

INGÉNIEUR COMMERCIAL

V-TECH

- Vente de solutions d'impression grand format :
- Canon arts graphique, Cad, Mutoh éco-solvant, solution table à plat ARIZONA
- Développement de différents secteurs : industriel, imprimeur, reprographe, agence de communication
- Mise en place d'action commerciale : prospection terrain, phoning, négociation, signature, gestion administratives et financement client.
- Gestion d'un secteur commercial 44-49-85-17.

PROFIL

Après une expérience riche dans le secteur technique, je me suis orienté dans le domaine commercial.

J'ai toujours été attiré par la culture de la réussite combinée à une prise de risques intelligemment calculée.

Curieux, autonome et goût pour les challenges, j'ai la capacité de m'adapter à toutes les épreuves.

CONTACT

Portable : 06 08 33 17 36

E-mail : laurent.gros832@orange.fr

Ville : Cheix en Retz

Nationalité : Française

ATOUS

Microsoft Office 365

Logiciels CRM SalesForce- Sage

Logiciel ERP Navision

Marketing e-mailing- base de donnée

Rip Onxy- Caldéra- Flexsign

Adobe Photoshop- Illustrator- InDesign

FORMATIONS

DECS Droit des affaires (CNAM)

BAC F3 électrotechnique

Cap Electromécanicien

Cap Electricien d'équipement

INTERETS

Presse économique & Business

Musicien de Jazz (batterie- percussionniste)

Plasticien contemporain

site : www.laurentgros.com

Art contemporain

Laurent GROS

INGÉNIEUR COMMERCIAL

+20 ans d'expérience

Curieux, Autonome et goût pour les performances

EXPÉRIENCES

2015 - 2018

INGÉNIEUR COMMERCIAL

Canon Fac Similé

Vente de solutions d'impression grand format :

- Marque Canon, arts graphiques, Cad, Mutoh éco-solvant, solution table à plat ARIZONA
- Vente de solutions de finition pour impression numérique (lamineur, plastifieuse, CN découpe).
- Conseil et audit sur le marché grand format.
- Développement de différents secteurs : industriel, imprimeur, reprographe, agence de communication
- Mise en place d'action commerciale : prospection terrain, phoning, négociation, signature et gestion administratives et financement client.

DIRIGEANT D'UNE AGENCE DE COMMUNICATION

Gérant d'une agence de communication spécialisée dans l'impression grand format, sérigraphie, marquage industriel.

- Création et impression de différents supports pour l'industrie, GMS, arts graphiques, imprimeur, designer, agence de communication.
- Gestion du dossier client : suivi de la commande, fabrication, logistique.
- Élaboration et création graphique de documents (logo, charte graphique, support imprimé).
- Création et vente de produit imprimé sur un site e-commerce dans le domaine de la décoration.
- Maîtrise de la chaîne graphique, création, PAO, pré-press, impression, façonnage.
- Gestion d'un parc d'imprimante grand format solvant et UV à plat de 1.60 à 5.0 m

1999 - 2015

TECHNICIEN FERROVIAIRE

Gec Alstom SES

- Mise en service et maintenance SAV sur train TGVA- TGVR- TGV Coréen- Eurostar- TER
- Essai en ligne des trains pour validation cahiers des charges pour la SNCF et les régions.
- Missions et interventions sur le continent Africain (Gabon, Côte-d'Ivoire, Guinée, Niger, Congo)

1990 - 1999

TECHNICIEN FERROVIAIRE

Bref Services

- Mise en service et essai sur divers site (ADP- St Gobain, Renault, Thales, Télémécanique)
- Câblage armoire automatisme et robotique
- Conception et réalisation de schéma électrique.

1984 - 1990

