



DEVAL RONAN

DIRECTEUR D'AGENCE

COMPÉTENCES

Leadership

Bon communicant

Rigoureux

Maîtrise Technique de ventes

Maîtrise négociation commerciale

Bon gestionnaire

Sens du management

FORMATION

IUT Gestion et Administration des Entreprises

Deug

1994-1996, Amiens

G2 (Techniques Quantitatives de Gestion)

Bac

1993-1994, Amiens

INTÉRÊTS

Course à Pied (Club)

BAFA/BAFD (5ans)

Karting

Randonnée en montagne

PROFIL

Directeur d'agence expérimenté, je suis à la recherche d'une opportunité nouvelle. Rigoureux, tenace et à l'écoute, je sais mettre en œuvre pour mon équipe et moi-même les objectifs stratégiques, commerciaux, marketing et financiers définis par la direction de mon entreprise.

Mes expériences aux seins de différentes entreprises m'ont appris à être un dirigeant serein et efficace, sur lequel on peut compter. Je prends très à cœur mon statut de cadre et cherche à donner le meilleur de moi-même pour tirer une entreprise vers le haut. Intéressé par les valeurs qui sont les vôtres, je suis certain que notre collaboration aurait su sens. N'hésitez pas de me contacter.

📍 17 rue de Pologne 80090 AMIENS

☎ 06 09 17 11 14

✉ Ronan.deval@laposte.net

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

Chef d'établissement

MAXIMO – Dept (60/93/95)

Avril. 2018 - Actuellement

- Gestion d'une équipe de commerciaux, livreurs, télévendeurs et opératrices de saisie (Nombreux IRP). 50 personnes
- Gestion d'une plateforme téléphonique de 20 personnes.
- Gestion Commerciale BtoC (CA : 8M€).

Directeur d'agence

GSF - Somme

Juin 2015 – Avril 2018

- Gestion de 350 salariés dont 6 Responsables de secteurs et 3 assistantes RH dans différents secteurs d'activité (Médical, Tertiaire, Agroalimentaire et Industriel).
- Gestion Commerciale BtoB (CA : 9M€/130 sites).

Directeur de magasin (flagship)

TATI – Stains (93)

Sept. 2010 – Avril 2015

- Management d'une équipe de 40 personnes. (4000m²)
- Mise en place d'un nouveau concept sur Arras et Stains.
- Mission sur différent magasin pour relancer l'activité.

Directeur de magasin

BURTON - Amiens

Fév. 2006 – Août 2010

- Management d'une équipe de 10 personnes. (300m²)
- Mise en place du nouveau concept BURTON.
- Participation à un plan social.

Responsable/Directeur de magasin

INTERSPORT – Amiens/Beauvais

Mars 2002 – Janv. 2006

- Management d'une équipe de 20 personnes. (2000m²)
- Participation aux achats.
- Gestion du compte exploitation.

Vendeur/Responsable

TOP OFFICE - Amiens

Août 1996 – Fév. 2002

- Management d'une équipe de 5 personnes. (1500m²)
- Gestion des commandes.