



DDL

## Commercial Itinérant

### EXPÉRIENCE

**-Agent commercial VRP Exclusif** 09/2023 - 11/2023

**Eurocombles OPNR**- Orléans - CDI

- Prise en charge des rendez-vous obtenus par prospection ou par l'employeur afin de réaliser la visite technique ainsi que le devis.
- Fidélisation et satisfaction des clients .
- Présentation des différents services de l'entreprise aux clients.

**-Agent commercial immobilier** 02/2023 - 08/2023

**Keller Williams** - St Jean de Braye - Auto-Entrepreneur

- Estimation/Analyse des biens immobiliers selon leurs caractéristiques et les prix du marché.
- Recherche de biens par prospection.
- Établissement d'une relation de confiance avec les clients : réponse réactive à leurs demandes et écoute attentive de leurs besoins.

**-Agent commercial en immobilier** 10/2021 - 12/2021

**Stéphane Plaza** - Orléans -Auto-Entrepreneur

- Recueil des critères de recherche des clients : type de bien, zone géographique, budget.
  - Conduite des états des lieux.
  - Présentation d'une offre de l'agence adaptative aux clients.
- Expérience personnels - ∞**
- Recueil des critères spécifiques pour des recherches clients.
  - Analyse et prise de risque sur un marché passion mais, volatile.
  - Négociation, Préparation et Présentation en détail à toute heure.
  - Déplacement physique ainsi qu'envoi/réception de la transaction de quelques kilomètres , plusieurs centaines de kilomètres à autre pays.

### LANGUES

#### Français

Langue maternelle

#### Anglais

Intermédiaire (B1)

BRIT institut

### PROFIL

En ayant obtenu de l'expérience en tant qu'Agent commercial en immobilier, technico-commercial, mais également des expériences personnelles, j'ai pu découvrir une passion et ma vocation professionnelle. Mon objectif serait donc d'obtenir de l'expérience et du savoir afin de parfaire mes compétences professionnelles. J'ai également eu l'occasion d'apprendre et d'exercer dans des domaines tels que la restauration et l'hôtellerie, qui, accompagné de mes autres expériences professionnelles ainsi que personnelles, m'ont donné une bonne écoute/compréhension de la satisfaction clients.

### FORMATION

**-Brevet des collèges** :Cuisine et hôtellerie, 09/2015 - 06/2016

**Groupe scolaire St Louis** - Montargis

**-Baccalauréat** : Economique et social, 09/2016 - 01/2017

**Ecole St Denis International** - Loches

**-Baccalauréat** : Economique et Social, 01/2017 - 06/2019

**CNED** - Rebréchien

**CAP** : Cuisine, 09/2019 -

01/2020 **DisneyLand Paris** -

### COMPÉTENCES

Analyse  
Compréhension  
Bienveillance  
Écoute active  
Capacité d'adaptation  
Autonomie  
Sens de la relation client  
Ténacité  
Prospection

### CENTRES D'INTÉRÊT

Cuisine  
Art  
Voyage  
L'Apprentissage  
Jeux Vidéos  
Films/Séries/Animés

### COORDONNÉES



45000 Orléans



06.26.91.63.46



01/10/2001



Permis B



dariodl10@icloud.com