

Norbert Pissot

- ✉ norbert.pissot@orange.fr
- 🏠 Gironde, 33240 Saint André de Cubzac
- 📄 Permis B
Permis A
- ☎ 06 62 27 41 54

Expériences professionnelles

Technicien Itinérant de maintenance — BWT Service Bordeaux

Depuis septembre 2023

Entretien, maintenance préventive et curative sur des adoucisseurs, des osmoseurs domestiques. Gestion stock véhicule, rapport d'intervention, et facturation client .

Technicien SAV Itinérant — BUBENDORFF Gironde

De février 2022 à août 2023

Assurer le diagnostic , déterminer la responsabilité et faire la réparation des installations de volets roulants sur le secteur de la Gironde . Gestion du stock de pièces, facturation et compte rendu d'intervention.

Technicien SAV Itinérant — Intérim Aquitaine

De septembre 2021 à janvier 2022

Installation et maintenance de fontaines à eau reliées au réseau d'eau, chez clients professionnels . Création et tirage de réseaux d'eau ainsi que maintenance préventive et curative en eau chaude, froide, gazeuse et remplacement filtration sur fontaines électroniques.

Chauffeur Livreur ADR — Intérim Gironde

De mars 2020 à juillet 2021

Livraison de carburant (GNR) sur divers chantiers TP (Pelles, Mecalac) et Groupes Electrogènes sur Bordeaux et alentours à bord d'un fourgon équipé d'une cuve de 1500l . Collecte et traitement de DASRI (déchets médicaux) dans les pharmacies, cabinets médicaux, hôpitaux. Certificat ADR.

Agent de production — DISCAC Izon

De septembre 2018 à janvier 2020

Opérateur sur ligne d'assemblage de mobilier de cuisine et de salle de bain. Prélèvement dans le stock, assemblage, ajustement et contrôle qualité avant départ.

Responsable Centres de Profits — Montélimar Drôme

De 2010 à 2017

Achat d'un bureau de Tabac/Fdj en 2010 et ajout en 2015 d'une activité annexe de pizzas à emporter sous l'enseigne « Kiosque à Pizzas ». Création de 2 kiosques sur le département Drôme. Fabrication, organisation, gestion financière et administrative, optimisation des achats, actions commerciales, développement du CA, fidélisation de la clientèle, merchandising, rotation des stocks, gestion du personnel.

Technico-Commercial itinérant — MICHELIN Aube

De 1992 à 2010

Vendre et faire vendre les produits du groupe (MICHELIN/KLEBER) auprès d'une clientèle de spécialistes en pneumatiques et concessionnaires sur un territoire de 5 départements (21-25-39-70-71). Fournir l'assistance technique auprès des utilisateurs (relevé du parc machines dans les exploitations). Mettre en œuvre des plans d'actions commerciales (Organisation de démonstrations chez clients revendeurs, incentives clients, communication-marketing produit, tournées accompagnées).

Langues

Anglais

Atouts

Autonome

Savoir être

Adaptable

Sérieux

Rigoureux

Bricoleur

Centres d'intérêt

Voyages

Motard

Bateau

Bricolage

Compétences

Travailleur entreprenant doté d'un savoir être et de plusieurs années d'expérience dans la vente et le service client. Expérimenté, rigoureux, autonome, aptitude à la négociation, à la résolution de problèmes et forte adaptabilité.