

CONTACT

Né le 14 mai 1993 – 30 Ans
Française
27 rue Duguay Trouin
56100, Lorient

+33 6 15 76 23 91
max.lorcy@gmail.com

LANGUES

Français natif
Anglais courant
Espagnol courant
Grec intermédiaire +



MAXIME LORCY

ACTUELLEMENT

AOÛT - MARS 24'



Google - Barcelone

Google Cloud Platform -

Consultant

- Identification et ciblage de décideurs C- level (EMEA Market)
- Prospection téléphonique et communication active - Suivi des leads
- Animation de démonstrations produits en ligne
- Négociation
- Gestion du pipeline commercial
- Atteinte des objectifs mensuels et des KPIs en suivant rigoureusement les processus de vente.

ABOUT ME

COMPETENCES

- Salesforce, ZenDesk, Sales Navigator, Apollo, ZoomInfo, Microsoft Office, Google Suite, Adobe Creative Suite, etc.
- Vente, analyse des besoins, négociation, suivi, fidélisation
- Excellent relationnel, travail d'équipe, souriant, bienveillant
- Badel, football, tennis, danse, percussions...

EDUCATION

11.17 - 08.18

Bachelor International Business

PPA (Pôle Paris Alternance), Paris

10.12 - 07.15

BTS Management des Unités Commerciales (Cycle alternance)

CFA ISIFA d' Issy-les-Moulineaux

12.11 - 06.12

BACCALAUREAT

Economique & Social

Lycée Jacques Monod, Clamart

ALTERNANCE 2013-2015

ASSISTANT MANAGER au sein du SUPER U
CLAMART -VICTOR HUGO



EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

04.22-03.23



Skello - Barcelone

Account Executive

- Vente en full cycle // - Cold calling (gros volume) outbound/inbound
- Gestion des RDV pris par les BDR// - RDV client
- Négociations & Closing // - Formation et suivi client

06.20 - 05.22



New Balance - Barcelone

Chargé de service client (Customer experience team)

- Garantir l'expérience client pour le marché UK / FR / ES
- Vente / Conseil / Suivi
- Training équipes Françaises ente en full cycle
- Spécialiste produit

03.18 - 05.20



Airbnb - Barcelone

Chargé de service client (Trip team)

- Garantir l'expérience client pour le marché UK / FR
- Suivi / gestion des réservations et remboursements
- Médiation des conflits / Rebooking
- Spécialiste produit et CRM

11.16 - 07.17

GANT



GANT - PARIS (Vélizy 2 - PRINTEMPS)

Vendeur puis Manager point de vente

- Gestion du marketing et de la stratégie commerciale
- Vente / envassement / gestion des stocks et des commandes
- Développement client / fidélisation