



Anthony MOUNIER

Chargé d'affaires / Conducteur de travaux

Expériences Professionnelles

Novembre 2023 à Aujourd'hui – VIGIER Construction – Pôle travaux spéciaux Conducteur de travaux - Cadre

Réhabilitation complète des châteaux d'eau : (Entre 300K€ et 500K€)
Étanchéité sur toiture, étanchéité des réservoirs d'eau potable, maçonnerie, peinture, électricité, sécurisation, canalisation.
Préparation et suivi des chantiers
Encadrement de 3 équipes (3 chefs de chantier, 5 techniciens + intérimaires)

Novembre 2022 à Septembre 2023 – ALTRAD COFFRAGE ET ETAIEMENT

Chargé d'affaires façade Atlantique - Cadre

Prospection et développement du portefeuille clients (Majors du BTP) sur le périmètre de l'agence
Rédaction et remise des propositions commerciales en lien avec le bureau d'étude
Négociation des termes des contrats
Suivi des clients et notamment des encours
Suivi du déroulement des prestations chantiers
Gestion des fins de chantiers

Septembre 2019 – Octobre 2022 - ALTIVIA

Chargé d'affaires – Travaux d'accès difficiles - Bretagne

Travaux d'accès difficiles – Tous corps d'état – Entretien réparation.
Bâtiment – Industrie – Télécom - Nucléaire

Partie commerciale : Développement du portefeuille clients, prospection terrain, planification des RDV, veille et réponse aux appels d'offres, CRM.

Partie technique : Visite technique, prise de côtes, chiffrages, gestion des fournisseurs, rédaction et suivi des devis.

Partie organisation de chantier : Gestion du planning, prise de RDV, autorisations diverses (voirie, stockage, accès...), réunion de chantier, visite d'inspection commune, réception de chantier...

Partie administrative : Plan particulier de sécurité et de protection de la santé, Dossier des ouvrages exécutés,

Analyse des risques, Rapport de chantier, Bilan financier, Facturation

Aout 2018 –Septembre 2019 – Profil Armor

Chargé d'affaires – Travaux d'accès difficiles - Bretagne

Travaux d'accès difficiles – Tous corps d'état – Entretien réparation.
Bâtiment – Industrie – Télécom - Nucléaire
Développer et dynamiser les ventes de la façade atlantique à la région parisienne.
Gestion d'un portefeuille clients représentant 1000k€ (Accord cadre)
Étude technique, chiffrage, rédaction des devis et suivi des affaires. (TCE)
Analyse et chiffrage des appels d'offres.

Mai 2017 – Avril 2018 – TECH-RTS

Chargé d'affaires – Thermolaquage – Bretagne

Gestion d'un portefeuille clients (Métalleries, tôleries, automobiles, Eclairage Public...) représentant environ 1000K€/an
Contribuer au renforcement du volume d'affaires par la prospection terrain
Métrage des pièces à réception et/ou lecture de plans
Chiffrage et rédaction des devis.
Assurer le suivi des commandes, de la mise en chantier jusqu'à l'achèvement en respectant les délais.
Logistique (Gestion des navettes, deux semi-remorques/semaine)
Gérer les litiges clients (Qualité, délais, factures, recouvrement...)

Avril 2008 – Mai 2016 – SECURITAS

Responsable commercial – France

Accompagnement de l'équipe commerciale et technique - Développement des agences de NANCY – PERPIGNAN – LEZIGNAN CORBIERE.

✉ Mounier.anthony@free.fr

☎ 07 69 65 01 03

Domicile

Gironde

Marié – 2 Enfants

Disponibilité

1 mois

Autres expériences

2003 – 2007

Emploi jeune – Ministère de l'intérieur

2010

Lauréat concours Jeune créateur d'entreprise

Etudes

BTS – Management des unités commerciales

CNAM - Licence Génie civil
Modules Préparation et gestion de chantier

ATLINE – Rédaction appels d'offres