



ROUHLINGMARGAUX@GMAIL.COM



07 66 64 04 67



26 RUE DU BOIS LE PRÊTRE  
54700 MAIDIÈRES



**ROUHLING MARGAUX**

## FORMATIONS

**2018** - BTS Management des Unités Commerciales option marketing (en alternance avec la Maison Mauboussin à Nancy et l'école Pigier).

**2016** - Baccalauréat Sciences et Technologies du Management et de la Gestion option marketing.

## EXPERTISES

FIDÉLISATION

VENTE

RELATION CLIENT

## EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

2022-2023

**CHARGÉE DE CLIENTÈLE B TO B  
METRO  
METZ / LUXEMBOURG**

- Prospection nouveaux clients
- Développement du CA
- Visites clients (10/jours)
- Suivi clients
- Prise de commandes
- Interaction avec le service de préparation et de livraison
- Développement relation client
- Revue d'affaires
- Ajout de produits à la mercuriale
- Négociation des tarifs et des produits
- Vente de solutions digitales
- Vente de food/no food

2018-2022

**CADRE CHARGÉE DE CLIENTÈLE B TO B  
REPUBLICAIN LORRAIN  
WOIPPY**

- Maintien du réseau de diffuseurs et de la diffusion (GMS, tabac, boulangerie ...)
- Développement du CA Hors Presse et mise en place de PLV (merchandising)
- Développement du portefeuille ABONNES via prospection directe, Challenge ou Animation GMS avec sociétés extérieures
- Suivi et relance des impayés
- Développement du portefeuille abonnés et CA Hors Presse via Foire et Salons
- Développement du CA sur les produits annexes : Revue de presse et Suppléments numériques, etc

2016-2018

**VENDEUSE BOUTIQUE  
MAISON MAUBOUSSIN  
NANCY**

- Accueil clients
- Vente de haute joaillerie
- Gestion des stocks
- Fidélisation
- Mise en place d'opérations marketing
- Merchandising
- Suivi des réalisations personnalisées