



46 ans

## CONTACTS

📍 14 chemin de l'Homme du Loup  
13910 Maillane

☎ 06 75 24 53 65

✉ delmas.cedric@hotmail.fr

## FORMATIONS

sept 2007

**BREVET PROFESSIONNEL  
JEUNESSE ET SPORT OPTION  
PECHE DE LOISIRS**

Juin 1996

**BAC PROFESSIONNEL  
LOGISTIQUE COMMERCE ET  
DISTRIBUTION**

Juin 1994

**B.E.P./C.A.P LOGISTIQUE  
COMMERCE ET  
DISTRIBUTION**

## LANGUES

Français - Natif

Anglais - Niveau B1

Espagnol - Niveau A1

## CENTRES D'INTERETS

Pêche de loisirs

Vélo de route

Football Rugby

# Delmas Cédric

Directeur commercial

## EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

Septembre 2017 - février 2024

**Directeur commercial RHF**

**Relais d'or | Vallée du Rhône (groupe Pomona)**

Membre du comité de direction

Responsable et mise en place de la stratégie politique commerciale société,  
Management et montée en compétence des équipes commerciales encadrements  
terrain et sédentaire

Mise en œuvre des procédures administratives

Mars 2014 - Septembre 2017

**Chef des ventes**

**Relais d'or | Mouans-Sartoux**

Responsable d'une équipe de 5 commerciaux

Mise en place stratégie commerciale et garant des résultats équipe

Formation collaborateurs aux gammes de produits

Suivi et accompagnement montée en compétence

Recrutement et formation nouvel entrant

Décembre 2012 - Mars 2014

**Cadre commercial promoteur des ventes**

**Davigel Nestlé Professionnel | Marseille**

En charge des marchés public client santé

Mairie

Enseignement

Grand compte

Septembre 2010 - Décembre 2012

**Commercial RHD**

**Davigel Nestlé Professionnel | Marseille**

Chef de secteur

Prospection

Gestion et développement du portefeuille clients et chiffre d'affaires

Encaissement

Négociation contrat glace Nestlé

Septembre 2009 - Septembre 2010

**Commercial RHF**

**Krill | Brive-La-Gaillarde, groupe EVEN**

Gestion développement portefeuille clients et chiffre d'affaires

Gestion des encaissements

Prospection

Octobre 2007 - Septembre 2009

**Directeur magasin**

**Mondial pêche | Lempdes**

Gestion centre de profit

Management recrutement équipe de vente

Gestion du stock / responsable approvisionnement

Mise en avant promotion et gestion des prix de vente

Formation des équipes aux techniques de ventes

Janvier 2003 - Mars 2006

**V.R.P en laisser sur place**

**Société AGRIGEL | Aurillac**

Vente et prospection clients

Gestion du stock

Responsable secteur

Janvier 1995 - Décembre 2002

**Responsable Logistique**

**BUT | Aurillac**

Gestion du stock

Réception expédition commandes

Gestion des enlèvements marchandises clients