



📞 06 33 66 07 36
✉ clement.daigre@gmail.com
🏠 721 Rue du Pre Aux Clercs,
Bâtiment Le Ségur D3,
Montpellier (34090)
🎂 37 ans
🗣 Français
📄 Permis B
🚗 Véhicule personnel
👪 En concubinage, 1 enfant

Langues

Anglais

Espagnol

Atouts

Force de proposition
Capacité d'adaptation
Capacité de décision

Références

Rickesh Kishnani
CEO, Platinum Wines
rickesh.kishnani@gmail.com

Centres d'intérêt

Cinéma
Sports
Padel, Handball
Voyages
Plus de 40 pays visités.

Réseaux sociaux

in clementdaigre

CLEMENT DAIGRE

Responsable Commercial

Suite à une longue période d'expatriation, je me suis récemment installé dans l'Hérault pour me rapprocher de ma famille. Ayant toujours évolué dans le secteur du vin et des spiritueux, je recherche un nouveau challenge commercial dans ce domaine.

Expériences professionnelles

Sommelier Caviste

Depuis novembre 2023 [Trinque Fougasse](#) Montpellier et Saint-Jean de Védas

- Sélectionner les vins et autres boissons sur différents critères
- Gérer la logistique de la cave
- Communiquer aux clients sur la gamme de produits disponibles
- Organiser l'espace de vente
- Communiquer en interne auprès des équipes pour développer les ventes
- Accueillir les clients
- Conseiller le produit adapté et vendre
- Servir le client (restaurant)
- Concevoir un événement: contenu et scénario (région, cépages, type de vins)
- Organiser et mettre en place un événement dégustation
- Développer l'activité commerciale

Employé de restauration Saisonnier

De décembre 2022 à avril 2023 [Jimbo Lolo](#) Valmorel

Fondateur et Directeur Général

De 2017 à août 2022 [Saigon Liquorists](#) Ho-Chi-Minh-Ville

- Création du Rhum Mia, premier rhum vietnamien de type "agricole".
- Responsable de l'élaboration du rhum, du circuit des matières et de la qualité.
- Mise en place et déploiement de la politique commerciale.
- Suivi des tâches administratives, comptables, fiscales et ressources humaines.

Responsable Cave et Bar à vins

De décembre 2020 à juin 2021 [Bootleggers](#) Ho-Chi-Minh-Ville, Vietnam

- Gestion des stocks, mise en place du bar a vin, de sa terrasse et mise en avant des produits et de leurs réassorts.
- Conseil et vente des vins et alcools.
- Tenue du magasin: gestion de la caisse, l'optimisation des emplacements de ventes, maintien de la propreté du magasin, etc...
- Mise en place du bar a vin et de sa terrasse.

Directeur Général - Consultant

De 2016 à 2017 [ATC Wine Merchants](#) Ho-Chi-Minh-Ville, Vietnam

- Création et lancement de la structure d'import/distribution de vins.
- Définition et mise en place des stratégies commerciales.
- Suivi des ventes, événements, gestion des stocks et de la logistique..

Directeur Pays

De 2013 à 2016 [Platinum Wines](#) Hanoi, Vietnam

- Création du bureau de représentation.
- Courtage en grands crus et spiritueux d'exception.
- Atteinte des objectifs, gestion des revenus et profits.
- Etablissement des plans budgétaires, commerciaux et opérationnels en accord avec le conseil d'administration.

Responsable Commercial

De 2012 à 2013 [Vinifera](#) Hanoi, Vietnam

- Responsable d'une équipe distribuant des vins importés à une clientèle CHR (Nord Vietnam).
- Suivi commercial, administratif, légal et logistique ; report direct à la direction.

Key Account Manager

De 2011 à 2012 [Celliers d'Asie](#) Ho-Chi-Minh-Ville, Vietnam

- Prospection et suivis de grands comptes clients CHR basés a Ho-Chi-Minh-Ville.
- Organisation d'évènements lies aux vins et spiritueux avec les différentes marques de fournisseurs pour nos clients.
- Organisation de visites de marchés et d'évènements pour nos partenaires étrangers.
- Compte-rendu régulier au management, conseil et aide a la prise de décision.

Expériences professionnelles

● Stage de fin d'études - Commerce et Marketing

De février 2011 à septembre 2011 [Michel Rolland Collection](#) Pomerol

- Etudes de Marché, analyse des marchés exports et domestiques (cavistes, GD, CHR).
- Prospection et utilisation d'un logiciel CRM.
- Développement et suivi d'un portefeuille client CHR, GD et export.
- Évènementiel: Primeurs et salon professionnel Vinexpo 2011 en tant qu'exposant.
- Représentation du domaine au sein des différents syndicats d'appellation (Saint-Emilion, Pomerol, Fronsac, Cercle Rive Droite).
- Visites guidées et dégustations à la propriété.

Diplômes et Formations

● WSET Level 2 Award in Wines

Juin 2023 [Ecole des Vins du Languedoc](#) Lattes

● Master - Marketing, Finance et Commerce International

De septembre 2005 à juin 2011 [INSEEC](#) Bordeaux

● Baccalauréat Economique et Social - Mention Européenne

De 2002 à juin 2005 [Lycée Fénelon](#) La Rochelle

Compétences

Commerce



Etablir un plan commercial, s'y tenir et l'adapter aux conditions du marché.

Informatique



Microsoft Office Suite, Logiciels CRM et Comptables.

Evènementiel



Salons Professionnels (organisation et suivi), Conférences, Lancement de produits.